

## **NetSuite 2022 Release 2 hjälper dig att skydda din vinst genom att öka effektiviteten**

Lisa Schwarz, Sr. Director, Product Marketing

Efter två tumultartade år närmade vi oss det ”nya normala” 2022 med försiktig optimism ... bara för att stöta på spirande inflation, brist på arbetskraft och fortsatta problem i försörjningskedjan.

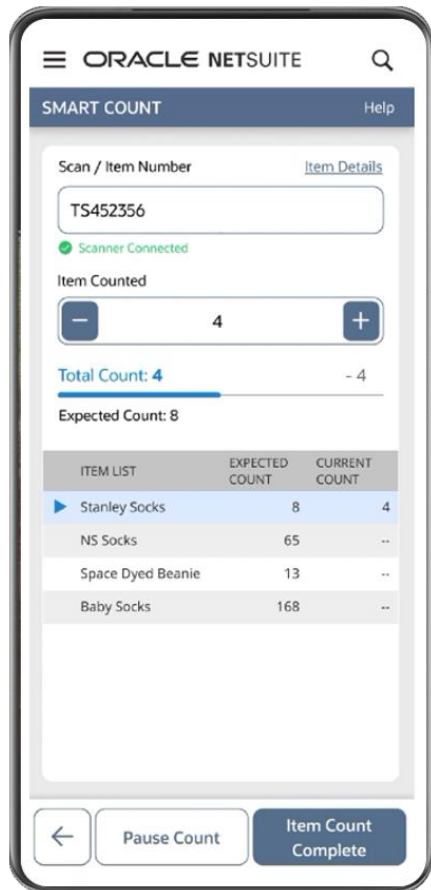
När en ledare står inför osäkerheter är hens främsta prioritering att sköta verksamheten effektivt och fokusera lika mycket på robusta vinster som på intäktsökningar. Det innebär att det nu är rätt tid att hantera lagret proaktivt för att fokusera på artiklar med höga marginaler, hålla arbetskostnaderna nere genom att automatisera uppgifter och minimera mänskliga misstag samt justera budgetarna för att ha kontroll över utgifterna när priserna går upp.

Uppdateringarna i NetSuite 2022 Release 2 kan hjälpa dig med alla dessa utmaningar. Systemet kommer att fungera som en funktionell grund för data där du kan få insikter och fokusera på det du kan styra, ingjuta förtroende och förbereda för framtiden.

### **Bättre lagerhantering och lagersynlighet**

NetSuites lösning **Smart inventering** är utformad för mobila enheter och hjälper dig och ditt team att göra noggranna inventeringar som har minimal inverkan på försäljningen och butiksverksamheten. Verksamheterna kan eliminera manuella, pappersbaserade processer och minska höga arbetskostnader för inventeringar på obekvämt arbetstid.

Den här automatiserade inventeringsfunktionen kan köras utan att låsa transaktioner på platsen, så att kunderna inte störs. Smart inventering gör det också möjligt för verksamheterna att skapa listor med artiklar som behöver räknas, med fördefinierade affärsregler och kriterier. Smart inventering kan till exempel ställas in för att automatiskt utlösa en inventering för att kontrollera noggrannheten hos behållarna om de faller under en inställd beställningspunkt, vilket säkerställer att order bara läggs när lagernivåerna verkligen är låga.



*NetSuites lösning Smart inventering eliminerar behovet av inventeringar.*

Dessutom förenklar infopanelen **Artikel 360** planering och hantering av lagret. Dess lättanvända gränssnitt synliggör all information som rör aktuell status för en artikel på en central plats. Infopanelen Artikel 360 går bortom det grundläggande och konsoliderar NetSuite-data på en enda infopanel för att visa relevanta nyckeltal, aktuella transaktioner, lagernivåer, inventeringar per aktuell plats och varningar på ett och samma ställe.

Med infopanelen Artikel 360 kan din verksamhet proaktivt adressera problem med lagret och försörjningskedjan som tar upp personalresurser och sänker vinsten.

## Smart ekonomi och budgetering för att öka vinsterna

Den nya **Rebates and Trade Promotions SuiteApp** hjälper dig att maximera vinsterna och minimera manuella redovisningsuppgifterna genom att automatisera och centralisera hantering och exekvering av tillverkarens rabatter och handelserbudanden. Denna SuiteApp tillämpar automatiskt och exakt rabatter och handelserbudanden på alla giltiga transaktioner och centraliserar och automatiserar skapande, exekvering, ackumulering och avstämning av leverantörers och kunders rabattprogram.

Med denna nya SuiteApp är det enkelt att skapa och hantera avtal. Ditt team kan enkelt definiera och noggrant fånga villkor som varaktighet, rabattmetod, transaktionskvalificeringar, staplingsbarhet med mera. NetSuite beräknar automatiskt rabattbelopp genom att kombinera multierbudanden eller, när koder inte kan staplas, välja den optimala affären för varje order så att kunderna kan vara säkra på att få bästa priset.

Vi hjälper dig också att automatisera processen för avräkning och avstämning. Flera beräkningsmetoder stöds, inklusive enhetligt belopp, fast kostnad och garanterad vinst. Du hittar också flera olika kostnadsbasalternativ. Rabattbelopp periodiseras automatiskt när transaktioner bokförs i huvudboken, till exempel när order faktureras. Slutligen kan företagen använda bättre ekonomisk rapportering och analysmöjligheter för att följa upp uppskattade eller proformaanspråk och utbetalningar för att kunna ta hänsyn till returer och andra avdrag när slutbetalningar utfärdas.

## Nya CRM-infopaneler, roller och rapporter för att förbättra kundupplevelsen

Det nyligen introducerade **CRM-tillägget** tillhandahåller förbättrad automatisering för säljkåren, marknadsföringsautomatisering och funktioner för kundtjänsthantering. CRM-tillägget har nya roller och infopaneler för säljare, försäljningschefer och marknadsförings- och kundtjänstteam. De här yrkesgrupperna får åtkomst till NetSuites lead- och försäljningsdata i realtid så att de kan ge bättre service till nuvarande och tilltänkta kunder.

Slutligen får du utökad synlighet i lead- och försäljningsaktiviteter nu när prognostisering och rapportering i realtid introduceras i nya **CRM-arbetsböcker**. De här funktionerna är inkluderade i CRM-tillägget och har 10 fördefinierade SuiteAnalytics-rapporter konfigurerade för försäljningssiffror och nyckeltal såsom offertkonvertering, prognos för affärsmöjligheter och vunna kontra förlorade affärsmöjligheter. Det här inte bara eliminerar den tid som behövs för att designa och förbereda rapporter utifrån kalkylblad utan minimerar också risken för mänskliga fel.

## Lär dig mer om NetSuite 2022 Release 2

Den här översikten skrapar bara på ytan av de nya funktionerna och förbättringarna som är tillgängliga i den senaste NetSuite-releasen. För en närmare titt på specifika funktioner i den nya releasen kan du fördjupa dig i:

[Automatisering av försörjningskedjan](#)

[Inventering](#)

[Ekonomi](#)

[CRM](#)

[Analys](#)

[Mobilapplikation](#)

## Upptäck hur NetSuite 2022 Release 2 kan hjälpa dig

Om du vill ha mer detaljerad information om alla funktionerna och hur du använder dem kan du läsa [releaseinformationen](#).

Och glöm inte heller att begära åtkomst till testkontot för [förhandsutgåvan](#) om du själv vill testa och se hur de nya funktionerna fungerar tillsammans med dina data, arbetsflöden och anpassningar.

*The preceding is intended to outline our general product direction. It is intended for information purposes only and may not be incorporated into any contract. It is not a commitment to deliver any material, code or functionality and should not be relied upon in making purchasing decisions. The development, release, timing and pricing of any features or functionality described for Oracle's products may change and remains at the sole discretion of Oracle Corporation.*