

NetSuite 2022 versjon 2 bidrar til å beskytte bunnlinjen ved å øke effektiviteten

Lisa Schwarz, Sr. Director, Product Marketing

Etter to urolige år nærmet vi oss den «nye normalen» i 2022 med forsiktig optimisme ... bare for å oppleve en gryende inflasjon, mangel på arbeidskraft og jevnlig avbrudd i forsyningskjeden.

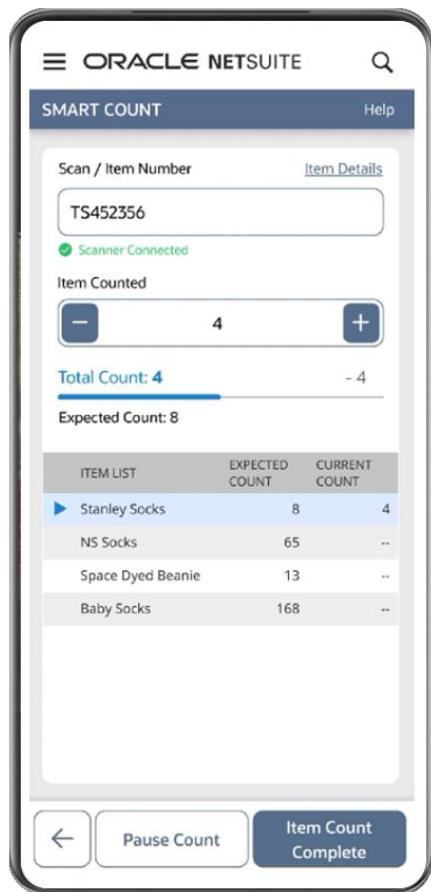
Stilt overfor slik usikkerhet må en leder prioritere effektiv forretningsdrift og fokusere på en solid bunnlinje i like stor grad som inntektsvekst. Det betyr at man nå må proaktivt administrere lagerbeholdningen for å fokusere på artikler med høy margin, redusere arbeidskraftkostnader ved å automatisere oppgaver og minimere risikoen for menneskelig feil samt justere budsjetter for å kontrollere forbruket når prisene øker.

Oppdateringene i NetSuite 2022 versjon 2 kan hjelpe deg med alle disse utfordringene. Systemet fungerer som et funksjonelt datagrunnlag som gjør at du kan utvikle innsikt og fokusere på det du kan kontrollere, skape trygghet og forberede deg på fremtiden.

Bedre lagerstyring og oversikt

NetSuites løsning for **smarttelling** er utformet for mobilenheter og hjelper teamet ditt med å utføre nøyaktige lagertelling uten at det påvirker på salgs- og butikkoperasjoner i stor grad. Virksomheter kan eliminere behovet for manuelle, papirbaserte prosesser og redusere store arbeidskraftkostnader knyttet til syklustelling etter stengetid.

Denne funksjonen for automatisert og dynamisk syklustelling kan kjøres uten å låse transaksjoner på stedet, slik at det ikke går ut over kundene. Virksomheter kan også bruke smarttelling til å opprette lister over artikler som må telles, med forhåndsdefinerte forretningsregler og kriterier. Smarttelling kan settes til å utløse en telling automatisk for å kontrollere nøyaktigheten i hyller hvis de faller under et angitt bestillingspunkt. Dette garanterer for eksempel at ordrer først legges inn når lagernivået er virkelig lavt.



NetSuites smarttelling eliminerer behovet for fysiske tellinger.

I tillegg kan dashbordet **360-graders artikkelvisning** forenkle administrasjon og planlegging av lagerbeholdningen. Det brukervennlige grensesnittet gir oversikt over all informasjon knyttet til den gjeldende statusen for en artikkel, på et sentralt sted. 360-graders artikkelvisning har mer enn bare det grunnleggende. Her samles NetSuite-data på ett dashbord for å vise relevante KPI-er, gjeldende transaksjoner, beholdningsnivåer, lagertellinger etter gjeldende sted og varsler på ett sted.

Med 360-graders artikkelvisning kan virksomheten proaktivt håndtere problemer med lagerbeholdningen og forsyningskjeden som krever ansattressurser og går ut over bunnlinjen.

Smart økonomistyring og budsjettering for å øke fortjenesten

Den nye SuiteApp-en **Rebates and Trade Promotions** bidrar til å maksimere fortjenesten og minimere manuelle regnskapsoppgaver ved å automatisere og sentralisere administrasjonen og utførelsen av produsentrabatter og handelskampanjer. Denne SuiteApp-en bruker automatisk rabatter og handelskampanjer på alle gyldige transaksjoner på en nøyaktig måte. Den sentraliserer og automatiserer opprettelsen, utførelsen, opptjeningen og avstemmingen av rabattprogrammer for leverandører og kunder.

Den nye SuiteApp-en gjør det enkelt å opprette og administrere avtaler. Teamet ditt kan enkelt definere og nøyaktig registrere betingelser som varighet, rabattmetode, transaksjonskvalifikasjoner, muligheter for påbygging med mer. NetSuite beregner automatisk rabattbeløp ved å kombinere påbyggbare kampanjer. Når kodene ikke er påbyggbare, velges den optimale avtalen for hver enkelt ordre, slik at kundene er sikret best mulig pris.

Vi hjelper deg også med å automatisere motregnings- og avstemmingsprosessen. Flere beregningsmåter støttes, blant annet fast beløp, faste kostnader og garantert fortjeneste, og du har flere kostnadsbaserte alternativer. I tillegg opptjenes rabattbeløp automatisk når transaksjoner posteres i hovedboken, for eksempel når ordrer faktureres. I tillegg kan selskaper bruke forbedrede funksjoner for økonomirapportering og analyser til å spore estimerte eller proforma krav og utbetalinger, slik at det blir enklere å gjøre rede for returer og andre fradrag ved utstedelse av endelige betalinger.

Nye dashbord, roller og rapporter for CRM forbedrer kundeopplevelsen

Det nylig lanserte **CRM-tillegget** gir forbedrede funksjoner for salgstyrkeautomatisering, markedsføringsautomatisering og kundeserviceadministrasjon. CRM-tillegget har nye roller og dashbord for selgere, salgsledere samt markedsførings- og kundeserviceteam, slik at disse personene får tilgang til NetSuites sanntidsdata om kundeemner og salgsaktiviteter. Dette gir dem bedre muligheter til å betjene potensielle og nåværende kunder.

Du kan også få bedre oversikt over kundeemner og salgsaktivitet med forhåndsregning og rapportering i sanntid, som introduseres i de nye **CRM-arbeidsbøkene**. Denne funksjonaliteten er inkludert i CRM-tillegget og har ti forhåndsbygde SuiteAnalytics-rapporter som er konfigurert for målinger og KPI-er for salgsresultater, for eksempel konverteringer fra tilbud til salg, mulighetsprognoser og vunne kontra tapte muligheter. Dette eliminerer tiden som kreves for å utforme og utarbeide rapporter fra regneark, og i tillegg reduseres risikoen for menneskelige feil.

Finn ut mer om NetSuite 2022 versjon 2

Dette er bare en kort oversikt over de nye funksjonene og forbedringene som finnes i den nyeste NetSuite-versjonen. Hvis du vil vite mer om spesifikke funksjoner i den nye versjonen, kan du ta en nærmere titt på følgende:

[Automatisering av forsyningskjeden](#)

[Lagertelling](#)

[Økonomistyring](#)

[CRM](#)

[Analyser](#)

[Mobilapp](#)

Finn ut hvordan NetSuite 2022 versjon 2 kan hjelpe deg

Hvis du vil ha mer informasjon om den fullstendige listen over funksjoner og hvordan du bruker dem, kan du lese [utgivelsesnotatene](#).

Husk å be om en testkonto for [forhåndsvisning](#) for å få tilgang og se hvordan de nye funksjonene vil fungere med dataene, arbeidsflytene og tilpasningene dine.

The preceding is intended to outline our general product direction. It is intended for information purposes only and may not be incorporated into any contract. It is not a commitment to deliver any material, code or functionality and should not be relied upon in making purchasing decisions. The development, release, timing and pricing of any features or functionality described for Oracle's products may change and remains at the sole discretion of Oracle Corporation.