

Met NetSuite 2022 Release 2 wordt uw nettowinst beschermd door grotere efficiëntie

Lisa Schwarz, Sr. Director, Product Marketing

Na twee woelige jaren benaderden we het 'nieuwe normaal' van 2022 met voorzichtig optimisme, maar stuitten we op ontluikende inflatie, een tekort aan arbeidskrachten en voortdurende verstoringen in de supply chain.

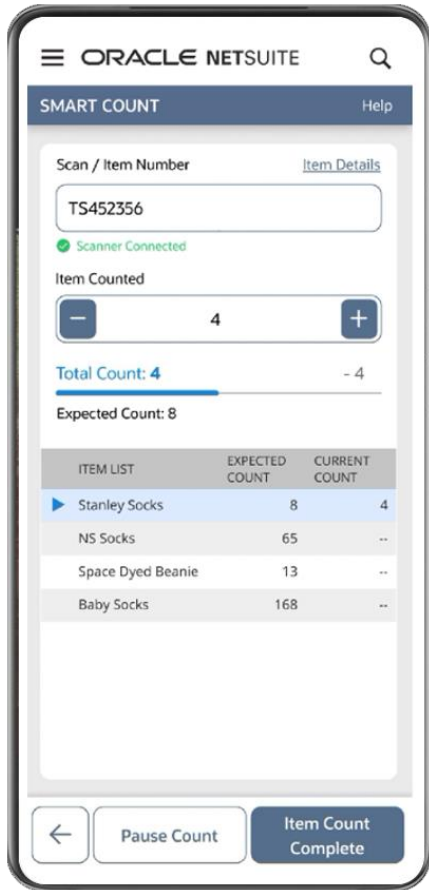
In onzekere tijden is het de prioriteit van een leider om de bedrijven efficiënt te runnen, met net zoveel focus op robuuste nettowinsten als op inkomstengroei. Dat betekent dat het nu het moment is om voorraad proactief te beheren om items met een hoge marge prioriteit te geven, arbeidskosten binnen de perken te houden door taken te automatiseren en menselijke fouten te minimaliseren, en budgetten aan te passen om bestedingen te beheersen vanwege stijgende prijzen.

De updates in NetSuite 2022 Release 2 kunnen u helpen met al deze uitdagingen. Het systeem fungeert als basis voor functionele gegevens van waaruit inzichten kunnen worden ontwikkeld. Hiermee kunt u zich richten op waar u controle over hebt, vertrouwen wekken en u voorbereiden op de toekomst.

Beter voorraadbeheer en inzicht

Met de NetSuite **Smart Count** oplossing, die is ontworpen voor mobiele apparaten, kan uw team nauwkeurige voorraadtellingen uitvoeren, terwijl de invloed hiervan op verkopen en winkelactiviteiten wordt geminimaliseerd. Bedrijven kunnen handmatige, op papier gebaseerde processen elimineren en extra arbeidskosten voor periodieke tellingen na kantooruren verlagen.

Deze geautomatiseerde functie voor live periodieke tellingen kan nu worden uitgevoerd zonder transacties op de locatie te onderbreken, zodat dit geen ongemak voor klanten oplevert. Met Smart Count kunnen bedrijven ook lijsten met items maken die moeten worden geteld, met vooraf gedefinieerde bedrijfsregels en criteria. Smart Count kan bijvoorbeeld zo worden ingesteld dat automatisch een telling wordt geactiveerd om de correctheid van opslagplaatsen te controleren als deze onder een ingesteld bestelpunt uitkomen. Zo kunt u er zeker van zijn dat er alleen orders worden geplaatst als de voorraadniveaus daadwerkelijk laag zijn.



Met NetSuite Smart Count zijn er geen fysieke tellingen meer nodig.

Daarnaast wordt voorraadplanning en -beheer vereenvoudigd met het **Item 360** dashboard. De gebruiksvriendelijke interface biedt inzicht in alle gegevens die betrekking hebben op de huidige status van een item, in een centrale locatie. 'Item 360' gaat verder dan de basis en consolideert NetSuite gegevens in één dashboard. Hierin worden relevante KPI's, huidige transacties, voorraadniveaus, voorraadtellingen per huidige locatie en waarschuwingen op één plek getoond.

Met 'Item 360' kan uw bedrijf proactief voorraad- en supply chain-problemen aanpakken waarvoor veel werknemerresources nodig zijn en die uw nettowinst aantasten.

Slimme financiële gegevens en budgettering om de winst te vergroten

Met de nieuwe **Rebates and Trade Promotions** SuiteApp kunt u winsten maximaliseren en handmatige boekhoudtaken minimaliseren door het beheer en de uitvoering van fabrikantenkortingen en handelspromoties te automatiseren en centraliseren. Met deze SuiteApp worden kortingen en handelspromoties automatisch en correct toegepast op alle geldige transacties en wordt het maken, uitvoeren, toerekenen en afstemmen van leveranciers- en klantenkortingsprogramma's gecentraliseerd en geautomatiseerd.

Met de nieuwe SuiteApp is het maken en beheren van overeenkomsten eenvoudig. Uw team kan eenvoudig en nauwkeurig voorwaarden vastleggen, zoals duur, kortingsmethode, transactiekwalificaties, combineerbaarheid en meer. In NetSuite worden kortingsbedragen automatisch berekend door combineerbare promoties te combineren of, wanneer codes niet combineerbaar zijn, door de optimale deal voor elke order te selecteren zodat klanten zeker weten dat ze de beste prijs krijgen.

Ook kan in NetSuite het vereffenings- en afstemmingsproces worden geautomatiseerd. Er worden meerdere berekeningsmethoden ondersteund, waaronder vast bedrag, vaste kosten en gegarandeerde winst. Ook zijn er verscheidene kostenbasisopties. En kortingsbedragen worden automatisch toegerekend wanneer transacties naar het grootboek worden geboekt, bijvoorbeeld wanneer orders worden gefactureerd. Ten slotte kunnen bedrijven gebruikmaken van verbeterde mogelijkheden voor financiële rapportage en analyse om geschatte of pro-formaclaims en -uitbetalingen bij te houden, om zo beter rekening te houden met retouren en andere inhoudingen bij het uitvoeren van definitieve betalingen.

Nieuwe CRM-dashboards, -rollen en -rapporten om de klantervaring te verbeteren

De recent geïntroduceerde **CRM-uitbreiding** biedt verbeterde automatisering van het verkoopapparaat, marketingautomatisering en mogelijkheden voor klantenservicebeheer. De CRM-uitbreiding bevat nieuwe rollen en dashboards voor verkopers, verkoopmanagers en marketing- en klantenserviceteams, en voorziet deze medewerkers van toegang tot de realtime lead- en verkoopactiviteitgegevens van NetSuite, waarmee ze potentiële en huidige klanten beter van dienst kunnen zijn.

Verkrijg meer inzicht in lead- en verkoopactiviteit met realtime prognoses en rapportage die worden geïntroduceerd in nieuwe **CRM Workbooks**. Deze functionaliteit is opgenomen in de CRM-uitbreiding en bevat 10 vooraf gebouwde SuiteAnalytics rapporten. Deze zijn geconfigureerd voor verkoopprestatie-metrics en KPI's, bijvoorbeeld conversie van offerte in verkoop, kansprognose en gewonnen versus verloren kansen. Hierdoor is er geen tijd meer nodig voor het ontwerpen en voorbereiden van rapporten vanuit spreadsheets. Ook wordt het risico op menselijke fouten geminimaliseerd.

Meer informatie over NetSuite 2022 Release 2

Dit is slechts een beknopt overzicht van de nieuwe functionaliteit en verbeteringen in de nieuwste NetSuite release. Voor meer details over specifieke functionaliteit in de nieuwe release leest u de volgende onderwerpen:

[Automatisering supply chain](#)

[Voorraadtelling](#)

[Financiële gegevens](#)

[CRM](#)

[Analyse](#)

[Mobiele app](#)

Ontdek hoe NetSuite 2022 Release 2 u kan helpen

Lees de [releaseopmerkingen](#) voor meer informatie over de volledige lijst met functies en het gebruik van deze functies.

Vergeet vooral niet uw [Releasevoorbeeld](#)-testaccount aan te vragen waarmee u zelf kunt testen hoe nieuwe functies werken met uw gegevens, workflows en aanpassingen.

De bovenstaande informatie is bedoeld als overzicht van de algemene richting waarin ons product zich ontwikkelt. Deze is uitsluitend bedoeld ter informatie en mag niet worden opgenomen in enig contract. De informatie is geen verplichting voor het leveren van materialen, code of functionaliteit. Ook bij het nemen van aankoopbeslissingen kunnen aan deze informatie geen rechten worden ontleend. De beslissingen over ontwikkeling, release, timing en prijzen van de functies of functionaliteit van de producten van Oracle die hier worden beschreven, kunnen worden gewijzigd en worden uitsluitend gemaakt naar oordeel en overweging van Oracle.