

## **NetSuite 2022 Rilis 2 Membantu Melindungi Pendapatan Bersih Anda dengan Meningkatkan Efisiensi**

Lisa Schwarz, Sr. Director, Product Marketing

Setelah dua tahun yang penuh tantangan, kita akhirnya tiba pada "normal baru" di tahun 2022 dengan optimisme dan kewaspadaan... lalu disambut dengan inflasi yang membengkak, kekurangan tenaga kerja, dan runtuhnya rantai pasok yang berkepanjangan.

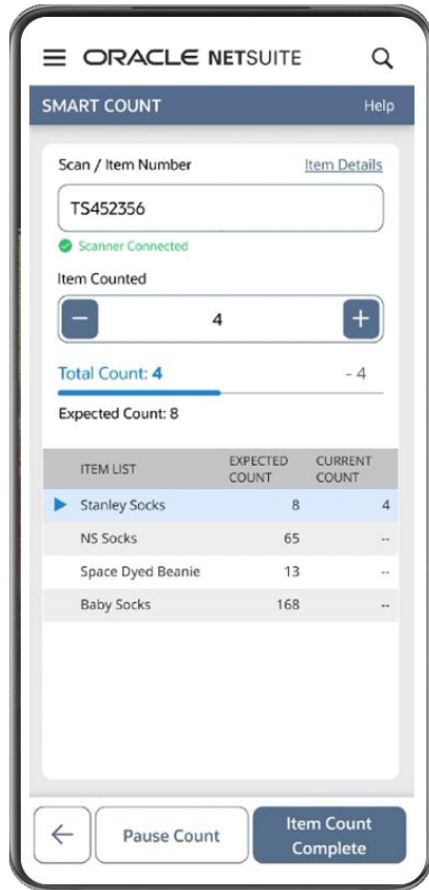
Saat dihadapkan dengan ketidakpastian, seorang pemimpin akan memprioritaskan efisiensi bisnis, berfokus pada pendapatan bersih yang stabil diimbangi dengan pertumbuhan pendapatan. Itu berarti, sekarang adalah saat yang tepat untuk secara proaktif mengelola inventaris untuk berfokus pada item bermargin tinggi, mengendalikan biaya tenaga kerja dengan mengotomatiskan tugas dan meminimalkan kesalahan manusia, serta menyesuaikan anggaran untuk mengontrol pembelanjaan pada saat harga-harga semakin mahal.

Pembaruan yang dihadirkan dalam NetSuite 2022 Rilis 2 dapat membantu Anda menghadapi tantangan-tantangan tersebut. Sistem akan berfungsi sebagai fondasi data fungsional untuk tempat mengembangkan wawasan dan berfokus pada aspek-aspek yang dapat Anda kontrol, menumbuhkan keyakinan, dan bersiap untuk masa depan.

### **Pengelolaan dan Visibilitas Inventaris yang Semakin Baik**

Solusi NetSuite **Hitungan Cerdas** dirancang untuk perangkat seluler yang digunakan untuk membantu tim Anda dalam menghitung inventaris dengan akurat serta meminimalkan dampak terhadap penjualan dan operasional toko. Bisnis dapat mengeliminasi proses-proses manual, berbasis kertas, dan menurunkan biaya tenaga kerja untuk hitungan siklus di waktu lembur.

Fitur hitungan siklus live otomatis ini dapat dijalankan tanpa membekukan transaksi di lokasi, sehingga pelanggan tidak merasa terganggu. Hitungan Cerdas juga memungkinkan bisnis untuk membuat daftar item yang perlu dihitung, dengan aturan dan kriteria bisnis yang ditentukan sebelumnya. Hitungan Cerdas dapat diatur menjadi otomatis memicu hitungan untuk memeriksa keakuratan bin jika jumlahnya kurang dari titik pesan ulang. Sebagai contoh, menjamin pesanan tersebut dibuat hanya ketika tingkat inventaris benar-benar rendah.



*NetSuite Hitungan Cerdas meniadakan perlunya hitungan fisik.*

Selain itu, dasbor **Item 360** menyederhanakan perencanaan dan pengelolaan inventaris. Antarmukanya yang mudah digunakan memberikan visibilitas dalam semua informasi terkait status terkini dari suatu item, di lokasi pusat. Selain dari kemampuan dasar, Item 360 dapat menggabungkan data NetSuite di satu dasbor untuk menunjukkan KPI yang relevan, transaksi saat ini, tingkat stok, penghitungan inventaris menurut lokasi saat ini, dan memperingatkan di dalam satu tempat.

Dengan Item 360, bisnis Anda dapat secara proaktif menangani masalah inventaris dan rantai pasok yang menghabiskan sumber daya karyawan dan menurunkan pendapatan bersih Anda.

### **Keuangan dan Penganggaran Cerdas untuk Mendorong Laba**

SuiteApp Rabat dan Promosi Dagang **baru** akan membantu memaksimalkan laba dan meminimalkan tugas akuntansi manual dengan mengotomatiskan dan memusatkan pengelolaan dan pelaksanaan rabat dan promosi dagang pemanufaktur. SuiteApp ini secara otomatis dan akurat menerapkan rabat dan promosi dagang ke semua transaksi yang berlaku

dan memusatkan serta mengotomatiskan pembuatan, pelaksanaan, akrual, dan rekonsiliasi dari program rabat vendor dan pelanggan.

Dengan SuiteApp baru, membuat dan mengelola perjanjian menjadi mudah. Tim Anda dapat dengan mudah menentukan dan secara akurat mencatat ketentuan seperti durasi, metode diskon, kualifikasi transaksi, bisa tidaknya ditumpuk, dan lainnya. NetSuite secara otomatis menghitung jumlah rabat dengan menggabungkan promosi yang dapat ditumpuk atau saat kode tidak dapat ditumpuk, memilih promosi optimal untuk setiap pesanan sehingga pelanggan dijamin mendapatkan harga terbaik.

Kami juga membantu Anda mengotomatiskan proses pembayaran dan rekonsiliasi. Beberapa metode penghitungan, meliputi jumlah tetap, biaya tetap, dan laba terjamin juga didukung. Anda juga dapat menemukan beberapa opsi berbasis biaya. Selain itu, jumlah rabat yang secara otomatis diakumulasikan sebagai transaksi diposting ke buku besar, seperti saat pesanan ditagih. Terakhir, perusahaan dapat menggunakan kemampuan analisis dan pelaporan keuangan yang disempurnakan untuk melacak estimasi atau klaim dan pembayaran proforma, untuk memperhitungkan retur dan deduksi lain dengan lebih baik ketika menerbitkan pembayaran final

### **Dasbor CRM, Peran, dan Laporan Baru untuk Meningkatkan Kualitas Pengalaman Pengguna Anda**

**Add-On CRM**, yang baru saja diperkenalkan, menyediakan kemampuan otomatisasi tenaga penjualan, otomatisasi pemasaran, dan pengelolaan layanan pelanggan yang disempurnakan. Fitur Add-On CRM memiliki peran dan dasbor baru untuk perwakilan penjualan, manajer penjualan, serta tim pemasaran dan layanan pelanggan, memberi tenaga profesional tersebut akses ke data peminat dan kegiatan penjualan NetSuite dalam waktu nyata — serta memberdayakan mereka untuk melayani pelanggan prospektif dan saat ini dengan lebih baik.

Terakhir, memperoleh visibilitas yang lebih baik terhadap peminat dan kegiatan penjualan dengan perkiraan dan pelaporan dalam waktu nyata yang diperkenalkan dalam **Buku Kerja CRM** baru. Fungsi ini disertakan dengan Add-On CRM dan dilengkapi 10 laporan SuiteAnalytics bawaan yang dikonfigurasi untuk metrik kinerja dan KPI penjualan, seperti konversi kuotasi jadi penjualan, perkiraan peluang, dan peluang menang vs kalah. Ini tak hanya mengeliminasi waktu yang diperlukan untuk mendesain dan menyiapkan laporan dari spreadsheet, tetapi juga meminimalkan risiko kesalahan manusia.

## **Pelajari Lebih Lanjut Tentang NetSuite 2022 Rilis 2**

Ikhtisar ini hanya sebagian kecil dari fungsi dan peningkatan baru yang tersedia di dalam perilsan NetSuite terbaru. Untuk melihat lebih dekat fungsi tertentu dalam perilsan baru, pelajari lebih lanjut tentang:

[Otomatisasi Rantai Pasok](#)

[Penghitungan Inventaris](#)

[Keuangan](#)

[CRM](#)

[Analisis](#)

[Aplikasi Seluler](#)

## **Temukan Bagaimana NetSuite 2022 Rilis 2 Dapat Membantu Anda**

Untuk informasi lebih lanjut tentang daftar lengkap fitur dan cara menggunakannya, baca [catatan rilis](#).

Yang terpenting, jangan lupa untuk meminta akun percobaan [Pratinjau Rilis](#) Anda untuk melihat dan mencoba langsung semua fitur yang akan bekerja dengan data, alur kerja, dan kustomisasi Anda.

*Penjelasan sebelumnya dimaksudkan untuk menjabarkan arah umum produk kami. Hal tersebut hanya dimaksudkan untuk tujuan informasi dan mungkin tidak dimasukkan ke dalam kontrak apa pun. Hal tersebut bukanlah komitmen untuk mengirimkan materi, kode, atau fungsi apa pun, dan tidak boleh diandalkan dalam membuat keputusan pembelian. Pengembangan, rilis, penetapan waktu dan penetapan harga dari fitur atau fungsi apa pun yang dijelaskan untuk produk Oracle dapat berubah dan tetap menjadi kebijaksanaan Oracle Corporation.*