

NetSuite 2022 Release 2 -version tehokkuutta parantavat ominaisuudet nettotuloksesi tukena

Lisa Schwarz, Sr. Director, Product Marketing

Kahden vaikean vuoden jälkeen oli aika ottaa vastaan 2022 ja "uusi normaali" varovaisen optimistisesti. Vastassa oli kuitenkin paljon uusia haasteita, kuten kasvava inflaatio, työvoimapula sekä edelleen jatkuvat toimitusketjujen ongelmat.

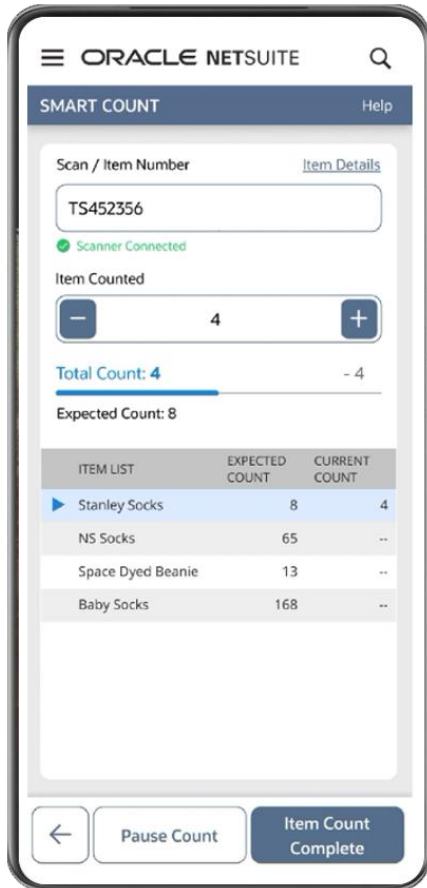
Epävarmoina aikoina johtajan tärkein tehtävä on pyörittää liiketoimintaa tehokkaasti ja keskittyä yhtä lailla tulojen kerryttämiseen kuin vankkaan tulokseen. Juuri nyt on optimaalinen aika suunnitella varastoa ja keskittyä korkean katteen tuotteisiin, laittaa työvoimakustannukset ja inhimilliset virheet kuriin automaation avulla sekä leikata budjeteista ylimääräisiä kuluja kasvavien hintojen varalta.

NetSuite 2022 Release 2 -version päivitykset voivat auttaa vastaamaan näihin haasteisiin. Järjestelmä toimii perustana toiminnallisille tiedoille, joiden pohjalta voidaan kehittää tilastoja, keskittyä olennaiseen, lisätä luottamusta ja valmistautua tulevaisuuteen.

Varastojen parannettu hallinta ja näkyvyys

NetSuite **Smart Count** on inventointiratkaisu mobiililaitteille. Sen avulla työntekijät voivat suorittaa inventoinnit tarkasti minimoiden samalla vaikutukset myyntiin ja kaupan toimintoihin. Sovellus auttaa siirtymään pois paperisista prosesseista ja vähentämään työajan jälkeen tehtävistä inventoinneista koituvia ylityökustannuksia.

Automaattista reaaliaikaista inventointitoimintoa voidaan käyttää varastopaikan tapahtumia keskeyttämättä, jolloin inventointi ei vaikuta asiakkaisiin. Smart Count -sovelluksen avulla yritykset voivat myös luoda luettelon nimikkeistä, jotka on laskettava käyttäen ennalta määritettyjä kriteerejä ja liiketoimintasääntöjä. Smart Count voidaan asettaa käynnistämään inventointi hyllypaikkojen tarkistamiseksi, jos niiden varastotaso esimerkiksi laskee alle tilauspisteen. Näin varmistetaan, että nimikettä tilataan lisää vain, kun varastotasot ovat oikeasti matalat.



NetSuite Smart Count eliminoi tarpeen fyysiselle inventoinnille.

Yllä mainitun lisäksi **Tuote 360** -koontinäyttö yksinkertaistaa varaston suunnittelua ja hallintaa. Helppokäyttöisessä käyttöliittymässä voi tarkastella kaikkia tietyn nimikkeen tilatietoja kätevästi samassa paikassa. Tuote 360 kokoaa NetSuite-tiedot yhdelle koontinäytölle. Sieltä voit tarkistaa ilmoitukset, oleelliset suorituskykymittarit, nykyiset tapahtumat, varastotasot ja inventoinnit valitun varastopaikan mukaan.

Tuote 360 -koontinäytön avulla yritys voi puuttua varaston ja toimitusketjun ongelmiin ennakoivasti, jotta ne eivät kuluta henkilöstöresursseja ja vaikuta nettotulokseen.

Lisää tuottoa älykkäällä taloushallinnolla ja budjetoinnilla

Uusi **Rebates and Trade Promotions** SuiteApp auttaa maksimoimaan voitot ja minimoimaan manuaaliset kirjanpitotehtävät. Sovellus keskittää ja automatisoi valmistajan alennus- ja tarjousohjelmien hallinnan ja toteutuksen. SuiteApp lisää alennukset ja tarjoukset automaattisesti ja tarkasti sallittuihin tapahtumiin. Se keskittää ja automatisoi toimittajien ja asiakkaiden alennusohjelmien luonnin toteutuksen, kirjauksen ja täsmäytyksen.

Uuden SuiteApp-sovelluksen ansiosta sopimusten luonti ja hallinta on helppoa. Tiimi voi helposti määrittää sopimusehdot, kuten keston, alennusmenetelmän, tapahtumien kelpoisuuden ja yhdistettävät sopimukset. NetSuite laskee alennussummat automaattisesti yhdistettävien tarjousten pohjalta. Jos alennuskoodit eivät ole yhdistettävissä, NetSuite valitsee optimaalisen tarjouksen kullekin tilaukselle, mikä varmistaa, että asiakkaat saavat parhaan hinnan.

NetSuite auttaa myös automatisoimaan maksu- ja täsmäytysprosessit. Käytettävissä on useita laskentamenetelmiä (esim. kiinteä summa, kiinteä kustannus tai taattu voitto), ja kustannusperuste on valittavissa useista vaihtoehdoista. Alennussummat kirjataan automaattisesti sitä mukaa, kun tapahtumat tiliöidään pääkirjaan (esimerkiksi kun tilaus laskutetaan). Lisäksi parannetuilla raportointi- ja analyysitoiminnoilla yritykset voivat seurata arvioituja tai proformalaskuja ja -maksuja. Palautukset ja muut vähennykset on siis helppo ottaa huomioon lopullisten maksujen suorituksessa.

Uudet CRM-koontinäytöt, -roolit ja -raportit asiakaskokemuksen parantamiseksi

Uusi **CRM-ohjelmalisäke** tuo parannuksia myynnin ja markkinoinnin automaatioon sekä asiakaspalvelun hallinnan toimintoihin. Se sisältää uusia rooleja ja koontinäyttöjä myyjille ja myyntipäälliköille sekä markkinointi- ja asiakaspalvelutiimeille. Tiimit voivat käyttää liideihin ja myyntiin liittyviä NetSuite-tietoja reaaliaikaisesti ja palvella mahdollisia ja nykyisiä asiakkaita entistä paremmin.

Uusien **CRM Workbook** -työkirjojen reaaliaikaiset ennuste- ja raportointitoiminnot tuovat lisää näkyvyyttä liidi- ja myyntitapahtumiin. Toiminnot ovat osa CRM-ohjelmalisäkettä. 10 valmiiksi määritettyä SuiteAnalytics-raporttia sisältävät myynnin tehokkuuteen liittyviä suorituskykymittareita, jotka antavat tietoa esimerkiksi myyntimahdollisuuksien ennusteista, tarjousten konvertoitumisesta sekä voitettujen ja hävittyjen myyntimahdollisuuksien suhteista. Tämän ansiosta raportteja varten ei tarvitse laatia ja suunnitella erikseen laskentataulukoita, mikä säästää aikaa ja ehkäisee inhimillisiä virheitä.

Lisätietoa NetSuite 2022 Release 2 -versiosta

Tässä yleiskatsauksessa on esitelty vain joitakin viimeisimmän NetSuite-version uusista toiminnoista ja parannuksista. Alta saat lisätietoa uuden version tarjoamista toiminnoista.

[Toimitusketjun automatisointi](#)

[Varaston inventointi](#)

[Taloushallinto](#)

[CRM](#)

[Analytiikka](#)

[Mobiilisovellus](#)

Lisätietoa NetSuite 2022 Release 2 -version hyödyllisistä ominaisuuksista

Tutustu kaikkiin uusiin ominaisuuksiin ja niiden käyttöön lukemalla [julkaisutiedot](#).

Muista myös pyytää käyttöoikeutta [version esikatselutilille](#), niin pääset kokeilemaan, miten uudet ominaisuudet toimivat tietojesi, työkulkujesi ja mukautustesi kanssa.

Edeltävä yhteenveto sisältää yleisiä tietoja Oraclen tuotteista. Yhteenveto on tarkoitettu vain tiedoksi, eikä sitä voi yhdistää mihinkään sopimukseen. Tietoja ei voi tulkita minkäänlaisen aineiston, koodin tai toiminnallisuuden toimitussitoumukseksi, eikä niihin tule luottaa ostopäätöksiä tehtäessä. Oracle pidättää itsellään yksinoikeuden esitettyjen, mahdollisesti muuttuvien Oraclen tuotteiden ominaisuuksien ja toiminnallisuuksien kehittämiseen, julkistamiseen, ajoittamiseen ja hinnoitteluun.