

NetSuite 2022 รีลีส 2 นำประสิทธิภาพทางการเงินมาใช้กับส่วนลดเงินคืนและโปรโมชั่นการค้า การจัดการประเภทโครงการ และอื่นๆ

Scott Beaver, Senior Product Marketing Manager

จากแบบสอบถามในฤดูร้อนปี 2022 เกี่ยวกับ NetSuite ผู้ตอบแบบสอบถามได้ระบุอย่างชัดเจนว่าพวกเขายังคงเผชิญกับความท้าทายต่อเนื่องที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว และพวกเขากำลังมองหาวิธีการจัดการ ผู้บริหารประมาณหนึ่งในสามมองว่าธุรกิจของตนได้รับความเสียหายเล็กน้อยหรือมาก อันเนื่องมาจากภาวะเงินเฟ้อ และในสัดส่วนที่ใกล้เคียงกันกล่าวว่าอุตสาหกรรมของตนอ่อนไหวต่อเงินเฟ้อมากกว่าปกติ

ผู้ตอบแบบสอบถามยังจัดอันดับให้ปัญหาการขาดแคลนแรงงานและความยากลำบากในการจัดหาวัสดุว่าเป็นปัญหาหลัก

ในการรับมือกับเรื่องดังกล่าว ผู้บริหารกล่าวถึงทั้ง "การหาเงินออม" และ "การระบุหาประสิทธิภาพใหม่" ว่ามีลำดับความสำคัญสูงสุด เพื่อให้เกิดขึ้นได้ พวกเขาต้องมีความสามารถในการมองเห็นข้อมูลและการควบคุมเพื่อลดต้นทุน ตลอดจนส่งเสริมแนวทางปฏิบัติที่ดีที่สุดภายในองค์กร พร้อมทั้งยังคงมอบประสบการณ์การใช้งานที่ราบรื่นให้แก่ลูกค้า NetSuite 2022 รีลีส 2 มีคุณสมบัติใหม่ที่น่าตื่นตาตื่นใจที่จะช่วยให้ธุรกิจต่างๆ ควบคุมทิศทางของเศรษฐกิจได้ โดยที่การเพิ่มประสิทธิภาพการทำงาน การรักษาอัตรากำไรขั้นต้น และการรักษาลูกค้าไว้มีลำดับความสำคัญสูงสุด

รวมศูนย์และทำให้การจัดการและการดำเนินการด้านส่วนลดเงินคืนและโปรโมชั่นการค้าเป็นไปโดยอัตโนมัติ

ส่วนลดเงินคืนและโปรโมชั่นการค้าเป็นส่วนสำคัญของส่วนผสมการตลาดในหลายอุตสาหกรรม ซึ่งช่วยเพิ่มส่วนแบ่งการตลาด ปริมาณการขาย และรายได้สำหรับผู้ผลิต ผู้จัดจำหน่าย ผู้ค้าปลีก และคู่ค้าช่องทางอื่นๆ ด้วยความสำคัญเช่นนั้น การจัดการข้อเสนอโปรโมชั่นอย่างมีประสิทธิภาพจึงมีความสำคัญอย่างยิ่งต่อความสำเร็จ นำเสียดายที่โครงสร้างที่ซับซ้อนและนัยทางการบัญชีของโปรแกรมเหล่านี้ทำให้จัดการได้ยาก

การพึ่งพากระบวนการที่ทำด้วยตนเอง ระบบที่แยกจากกัน และสเปรดชีต เพื่อติดตามปริมาณ การซื้อ/การขาย การคำนวณการปรับปรุงราคาและจำนวนส่วนลดเงินคืน การจัดการรายการคงค้างทางบัญชี และการสร้าง ประมวลผล และกระทบยอดส่วนลดเงินคืนหรือการเรียกร้องอื่นๆ นั้นไม่มีประสิทธิภาพ ต้องใช้แรงงานมาก และเกิดความผิดพลาดได้ง่าย

Rebate and Trade Promotions SuiteApp ใหม่จะช่วยลดความยุ่งยากในการจัดการและดำเนินการด้านส่วนลดเงินคืนและโปรโมชั่นการค้าของผู้ผลิต ช่วยประหยัดเวลา และเพิ่ม

ประสิทธิภาพโดยการรวมศูนย์และทำให้การสร้าง การดำเนินการ การสะสม และการกระทบยอดของโปรแกรมส่วนลดเงินคืนของผู้ขายและลูกค้าเป็นแบบอัตโนมัติ

- **ข้อตกลงและสัญญา** สร้างและจัดการข้อตกลงเกี่ยวกับส่วนลดเงินคืนและโปรโมชั่นการค้าใน NetSuite ได้อย่างง่ายดาย กำหนดเงื่อนไขของสัญญา เช่น ระยะเวลา วิธีการให้ส่วนลดและจำนวนเงิน เกณฑ์คุณสมบัติในการทำธุรกรรม และอื่นๆ
- **การดำเนินการ NetSuite** จะคำนวณจำนวนส่วนลดเงินคืนสำหรับธุรกรรมที่ใช้ได้โดยอัตโนมัติ โดยการรวมการคำนวณข้อตกลงที่ใช้ซ้อนกันได้ที่เกี่ยวข้อง หรือในกรณีที่ข้อตกลงไม่สามารถใช้ซ้อนกันได้ ระบบจะเลือกข้อเสนอที่ "ดีที่สุด" สำหรับแต่ละออร์เดอร์
- **การเรียกร้องและการเบิกจ่าย** นอกจากนี้ NetSuite ยังทำให้กระบวนการชำระเงินและกระทบยอดเป็นแบบอัตโนมัติ ด้วยการรองรับวิธีการคำนวณหลายๆ แบบ ซึ่งรวมถึงการคำนวณตามเปอร์เซ็นต์ จำนวนเงินคงที่ ต้นทุนคงที่ และผลกำไรที่รับประกัน ตลอดจนความสามารถในการเลือกจากตัวเลือกตามเกณฑ์ต้นทุนต่างๆ
- **การบัญชีคงค้าง** เมื่อมีการลงรายการธุรกรรมที่เกี่ยวข้องกับส่วนลดเงินคืนในบัญชีแยกประเภททั่วไป เช่น เมื่อมีการออกใบแจ้งหนี้สำหรับออร์เดอร์แล้ว ระบบจะสะสมจำนวนส่วนลดเงินคืนให้โดยอัตโนมัติ
- **การรายงานและการวิเคราะห์** ความสามารถในการรายงานจะช่วยปรับปรุงการแสดงผลข้อมูลทางการเงิน โดยการติดตามการเรียกร้องและการเบิกจ่ายที่คาดหวังหรือประมาณไว้ล่วงหน้า พร้อมทั้งยังช่วยให้บริษัทต่างๆ สามารถพิจารณาเรื่องการส่งคืนและการหักเงินอื่นๆ เมื่อออกใบแจ้งการชำระเงินสุดท้าย

Receiving : Sale : Rebate Transaction

2022 Annual Vendor Incentive

[Save](#) [Cancel](#) [Change ID](#) [Actions](#)

Primary Information

AGREEMENT NAME *	AGREEMENT REFERENCE #	<input checked="" type="checkbox"/> STACKABLE REBATE
2022 Annual Vendor Incentive	123456	
AGREEMENT START DATE *	AGREEMENT END DATE *	<input type="checkbox"/> NO END DATE
1/1/2022	12/31/2022	
STATUS	COMMENTS	AGREEMENT #
Active		6
SUBSIDIARY *		
Parent		

Rebate and Trade Promotions SuiteApp ช่วยเพิ่มการควบคุม

ความสามารถในการจัดประเภทโครงการเพิ่มเติมช่วยปรับปรุงการแสดงผลข้อมูลและการรายงาน

ด้วยแรงกดดันด้านเงินเพื่อและความผันผวนทางเศรษฐกิจ บริษัทต่างๆ จึงพิจารณาโครงการและงบประมาณที่เกี่ยวข้องอย่างละเอียดเพื่อกำหนดจุดที่เหมาะสมที่สุดในการลงทุนเวลาและทรัพยากรในขณะนี้ ผู้มีอำนาจตัดสินใจต่างพึ่งพาการทำบัญชีโครงการเพื่อรวบรวมข้อมูล รับทราบสถานะของต้นทุนทางตรง ต้นทุนค่าเสียหาย และรายรับใดๆ ในโครงการที่กำหนด และทำให้แน่ใจว่าโครงการได้รับการจัดประเภทในเวลาที่เหมาะสมและถูกต้อง

ใน NetSuite 2022 รีลีส 2 ผู้ใช้สามารถตั้งค่าดีฟอลต์สำหรับแผนก สถานที่ตั้ง และคลาสในเร็คคอร์ดของโครงการ ซึ่งช่วยประหยัดเวลาและปรับปรุงคุณภาพข้อมูล โดยแน่ใจว่าได้จัดประเภทค่าใช้จ่ายและรายรับที่เกี่ยวข้องกับโครงการอย่างถูกต้อง ผู้ใช้สามารถแก้ไขค่าดีฟอลต์เหล่านี้ได้ทุกเมื่อที่ต้องการ ตัวเลือกสำหรับค่าดีฟอลต์ของการจัดประเภทจะช่วยให้ลูกค้า NetSuite มีการติดตามโครงการและการรายงานทางการเงินที่ได้รับการปรับปรุง

ข้อผูกมัดการใช้จ่ายและการตรวจสอบงบประมาณ

NetSuite 2022.2 นำเสนอความสามารถเพิ่มเติมเกี่ยวกับข้อผูกมัดการใช้จ่ายและการตรวจสอบงบประมาณ การปรับปรุงเหล่านี้จะช่วยให้ลูกค้าสามารถสร้างงบประมาณสำหรับบัญชี เช็กเมนต์ และช่วงเวลาเฉพาะได้ เมื่อสร้างแล้ว ลูกค้าจะสามารถตรวจสอบค่าขอซื้อ ใบสั่งซื้อ และใบเรียกเก็บเงินจากผู้ขายเทียบกับงบประมาณเฉพาะ

การปรับปรุงด้านข้อผูกมัดการใช้จ่ายและการตรวจสอบงบประมาณในเวอร์ชัน 2022.2 พิสูจน์ได้ว่ามีประโยชน์อย่างยิ่งสำหรับองค์กรไม่แสวงหาผลกำไร ซึ่งใช้วิธีการทำบัญชีเงินกองทุนที่เน้นเรื่อง การตรวจสอบได้มากกว่าผลกำไร องค์กรไม่แสวงหาผลกำไรมีข้อกำหนดพิเศษในการรายงานเพื่อแสดงว่ามีการใช้จ่ายเงินอย่างไรมากกว่าได้รับกำไรเท่าไร โดยเฉพาะอย่างยิ่งเมื่อทรัพยากรถูกจำกัดตามวัตถุประสงค์หรือช่วงเวลาเฉพาะ ดังนั้น NetSuite รีลีสล่าสุดจึงมีความสามารถในการแสดงงบประมาณและรายงานทั้งรายรับและรายจ่ายแยกตามบัญชีและเช็กเมนต์ เช่น โปรแกรม แผนก เงินบริจาค และประเภทรายรับ

องค์กรต่างๆ ยังได้รับความยืดหยุ่นในการจัดทำงบประมาณในช่วงเวลาที่ไม่สอดคล้องกับปีการเงินได้ ซึ่งเป็นการปรับปรุงที่มีประโยชน์อย่างยิ่งสำหรับการจัดทำงบประมาณเงินบริจาคแบบหลายปี สามารถป้อนงบประมาณแบบรายไตรมาสหรือรายปี นอกเหนือจากการป้อนงบประมาณแบบรายเดือนที่รองรับในปัจจุบัน ผู้ใช้จึงสามารถทำการตรวจสอบกับวิธีการจัดทำงบประมาณประเภทใดก็ได้ ไม่ว่าจะแบบรายเดือน รายไตรมาส หรือรายปีก็ตาม

นอกเหนือจากการป้องกันการใช้จ่ายมากเกินไปผ่านการแสดงผลข้อมูลที่เพิ่มขึ้นเกี่ยวกับงบประมาณที่ละเอียดยิ่งขึ้น การปรับปรุงเหล่านี้จะพิสูจน์ให้เห็นถึงความได้เปรียบอย่างมากในการจัดการค่าใช้จ่ายด้วยระบบการป้องกันการใช้จ่ายมากเกินไปอัตโนมัติ ผู้มีอำนาจตัดสินใจ

จะได้รับค่าเดือนหากธุรกรรมเกินงบประมาณสำหรับบัญชี/เช็คเมนต์นั้น อีกทั้งยังมีตัวเลือกในการรับค่าเดือนตามงบประมาณรายเดือนหรือรายปี และการแจ้งเดือนเมื่องบประมาณถึงเกณฑ์ขั้นต่ำที่กำหนดไว้

หากไม่มีงบประมาณสำหรับบัญชี/เช็คเมนต์ที่จำเป็น การปรับปรุงการตรวจสอบงบประมาณแบบลำดับขั้นจะช่วยให้สามารถข้ามผ่านไปยังบัญชีหรือเช็คเมนต์หลักเพื่อค้นหาเงินกองทุนที่มีอยู่ได้

เพิ่มความสามารถสำหรับ **Shopify Connector**

สำหรับผู้ใช้ Shopify นั้น รีลีสล่าสุดของ NetSuite จะให้ข้อมูลเกี่ยวกับเงินที่ได้รับผ่านแพลตฟอร์มดังกล่าวได้แม่นยำยิ่งขึ้น **Shopify Payout Report Sync** แบบใหม่จะอธิบายค่าธรรมเนียมเกตเวย์ การแลกเปลี่ยน ธุรกรรม และผู้ดำเนินการที่เรียกเก็บโดยแพลตฟอร์ม ด้วยคุณสมบัติใหม่นี้ การขายเงินสดจะแสดงถึงการชำระเงินสด และค่าธรรมเนียมจะถูกกำหนดโดยอัตโนมัติให้กับบัญชีค่าใช้จ่ายที่ถูกต้องใน NetSuite ซึ่งจะช่วยให้ผู้ค้าสามารถหยอดเงินฝากธนาคารกับจำนวนเงินที่ชำระตามจริงที่ได้รับอย่างง่ายดาย

ดูว่า **NetSuite 2022 รีลีส 2** สามารถช่วยคุณได้อย่างไร

นี่เป็นเพียงคุณสมบัติเด่นบางส่วนในรีลีสนี้ สำหรับข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับรายการคุณสมบัติทั้งหมดและวิธีใช้งาน โปรดดูที่ [บันทึกย่อรีลีส](#)

ข้อสำคัญที่สุดคือ อย่าลืมขอสิทธิ์เข้าใช้บัญชีทดสอบ [ตัวอย่างรีลีส](#) โดยตรงเพื่อดูว่าคุณสมบัติใหม่ทั้งหมดจะทำงานอย่างไรกับข้อมูล เวอร์กโฟลว์ และการปรับแต่งของคุณ

เนื้อหาข้างต้นมีวัตถุประสงค์เพื่อให้ข้อมูลสำคัญเกี่ยวกับทิศทางของผลิตภัณฑ์โดยทั่วไปของเรา โดยมีจุดประสงค์เพื่อให้ข้อมูลเท่านั้น และไม่รวมอยู่ในสัญญาใดๆ ทั้งนี้ ไม่แสดงถึงข้อผูกมัดที่จะมอบเนื้อหา รหัส หรือฟังก์ชันการทำงานใดๆ และไม่ควรมานำมาใช้อ้างอิงเพื่อตัดสินใจเกี่ยวกับการซื้อ การพัฒนา การวางจำหน่าย ระยะเวลา และราคาของคุณสมบัติหรือฟังก์ชันการทำงานใดๆ ที่อธิบายไว้สำหรับผลิตภัณฑ์ของ Oracle อาจมีการเปลี่ยนแปลง และยังคงอยู่ภายใต้ดุลยพินิจของ Oracle Corporation แต่เพียงผู้เดียว