

## **NetSuite 2022 Release 2 biedt financiële efficiëntie met betrekking tot kortingen en handelspromoties, projectclassificaties en meer**

Scott Beaver, Senior Product Marketing Manager

In de zomerenquête van 2022 van NetSuite maakten respondenten duidelijk dat ze nog altijd te maken hebben met een snel veranderende reeks uitdagingen, en dat ze actie willen ondernemen. Ongeveer een derde van de leidinggevenden zag lichte of aanzienlijke schade aan hun bedrijf als gevolg van inflatie, en ongeveer hetzelfde percentage geeft aan dat hun bedrijfstak gevoeliger is voor inflatie dan gemiddeld.

Respondenten beschouwden het tekort aan arbeidskrachten en problemen bij het verkrijgen van materialen als de grootste problemen.

Als reactie daarop noemden leidinggevenden zowel “besparingen zoeken” en “nieuwe efficiëntiemogelijkheden identificeren” als topprioriteiten. Om dat mogelijk te maken, hebben ze inzicht en controle nodig om kosten te besparen en interne aanbevolen werkwijzen te bevorderen terwijl ze nog altijd een naadloze klantervaring leveren. NetSuite 2022 Release 2 bevat interessante nieuwe functies waarmee bedrijven hun weg kunnen vinden in een economie waarin het verhogen van de productiviteit, het op peil houden van marges en het behouden van klanten topprioriteiten zijn.

### **Het beheer en de uitvoering van kortingen en handelspromoties centraliseren en automatiseren**

Kortingen en handelspromoties zijn in veel bedrijfstakken een essentieel onderdeel van de marketingmix. Hiermee worden marktaandeel, verkoopvolumes en inkomsten voor fabrikanten, distributeurs, retailers en andere kanaalpartners gestimuleerd. Vanwege hun belang is effectief beheer van promotieaanbiedingen essentieel voor succes. Helaas zijn deze programma's vanwege de ingewikkelde structuur en de boekhoudkundige gevolgen moeilijk te beheren.

Het gebruik van handmatige processen, afzonderlijke systemen en spreadsheets voor het bijhouden van inkoop-/verkoopvolume, het berekenen van prijscorrecties en kortingsbedragen, het beheren van boekingstoerekeningen, en voor het maken, verwerken en afstemmen van kortingen of andere claims, is inefficiënt, arbeidsintensief en foutgevoelig.

Met de nieuwe **Rebate and Trade Promotions SuiteApp** wordt het beheer en de uitvoering van fabrikantenkortingen en handelspromoties vereenvoudigd. Dit bespaart tijd en vergroot de efficiëntie door het maken, uitvoeren, toerekenen en afstemmen van leveranciers- en klantenkortingsprogramma's te centraliseren en automatiseren.

- **Overeenkomsten en contracten.** Maak en beheer eenvoudig kortings- en handelspromotieovereenkomsten in NetSuite. Definieer contractvoorwaarden zoals duur, kortingsmethode en bedrag, transactiekwalificaties en meer.
- **Uitvoering.** In NetSuite worden kortingsbedragen automatisch berekend voor geldige transacties door berekeningen van relevante, combineerbare overeenkomsten te combineren of, in het geval van niet-combineerbare overeenkomsten, door de "beste" deal voor elke order te selecteren.
- **Claims en uitbetalingen.** In NetSuite wordt ook het vereffenings- en afstemmingsproces geautomatiseerd met ondersteuning voor meerdere berekeningsmethoden, zoals op basis van percentage, vast bedrag, vaste kosten, en gegarandeerde winst, en de mogelijkheid om verscheidene kostenbasisopties te selecteren.
- **Toerekening.** Omdat kortingsgerelateerde transacties naar het grootboek worden geboekt, bijvoorbeeld wanneer een order wordt gefactureerd, worden kortingsbedragen automatisch toegerekend.
- **Rapportage en analyse.** Met rapportagemogelijkheden wordt inzicht in de financiën verbeterd door geschatte of pro-formaclaims en -uitbetalingen bij te houden, terwijl bedrijven ook rekening kunnen houden met retouren en andere inhoudingen bij het uitvoeren van definitieve betalingen.

### Receiving : Sale : Rebate Transaction

#### 2022 Annual Vendor Incentive

[Save](#) [Cancel](#) [Change ID](#) [Actions](#)

**Primary Information**

AGREEMENT NAME *	AGREEMENT REFERENCE #	<input checked="" type="checkbox"/> STACKABLE REBATE
2022 Annual Vendor Incentive	123456	
AGREEMENT START DATE *	AGREEMENT END DATE *	<input type="checkbox"/> NO END DATE
1/1/2022	12/31/2022	
STATUS	COMMENTS	AGREEMENT #
Active		6
SUBSIDIARY *		
Parent		

*Met de Rebate and Trade Promotions SuiteApp is er meer controle.*

## Extra projectclassificatiemogelijkheden verbeteren inzicht en rapportage

Vanwege de inflatiedruk en de economische instabiliteit kijken bedrijven grondiger naar projecten en de bijbehorende budgetten om te bepalen wat momenteel de beste keuze is om tijd en resources in te investeren. Besluitvormers gebruiken projectaccounting om die gegevens te verzamelen, zich op de hoogte te stellen van de status van directe kosten, overheadkosten en inkomsten in een specifiek project, en ervoor te zorgen dat projecten tijdig en correct worden geclassificeerd.

In NetSuite 2022 Release 2 kunnen gebruikers standaardwaarden instellen voor afdeling, locatie en klasse in projectrecords. Hiermee wordt tijd bespaard en wordt de gegevenskwaliteit verbeterd door ervoor te zorgen dat projectgerelateerde onkosten en inkomsten correct zijn gecategoriseerd. Gebruikers kunnen deze standaardwaarden indien nodig overschrijven. Met de optie voor classificatiestandaardwaarden kunnen NetSuite klanten projecten beter volgen en betere financiële rapportages maken.

## Kostenverplichting en budgetvalidatie

NetSuite 2022.2 biedt meer mogelijkheden voor kostenverplichting en budgetvalidatie. Met deze verbeteringen kunnen klanten **budgetten maken voor specifieke combinaties van rekening, segment en periode**. Zodra deze zijn gemaakt kunnen klanten aankoopaanvragen, inkooporders en leveranciersfacturen valideren op basis van dat specifieke budget.

Verbeteringen in kostenverplichting en budgetvalidatie in 2022.2 zijn vooral waardevol voor non-profitorganisaties, die een fondsenboekingsmethode gebruiken die is gericht op verantwoordelijkheid in plaats van op winstgevendheid. Non-profitorganisaties hebben speciale rapportagevereisten om aan te tonen hoe geld is besteed in plaats van hoeveel winst is behaald, vooral wanneer resources beperkt zijn tot een bepaald doel of een bepaalde periode. De nieuwste NetSuite release biedt de mogelijkheid om zowel **inkomsten als onkosten te budgetteren en rapporteren per rekening en segment**, bijvoorbeeld programma, afdeling, gift en soort inkomsten.

Organisaties krijgen ook de flexibiliteit om te budgetteren in perioden die niet overeenkomen met het boekjaar. Dit is vooral een handige verbetering voor giftbudgettering voor meerdere jaren. Budgetten kunnen op kwartaalbasis of jaarbasis worden ingevoerd, naast de momenteel ondersteunde maandelijkse budgetinvoer. Gebruikers kunnen vervolgens validaties uitvoeren op basis van elk soort budgetteringsmethode: maandelijks, driemaandelijks of jaarlijks.

Naast het voorkomen van budgetoverschrijding door middel van verbeterd inzicht in meer gedetailleerde budgetten, zijn deze verbeteringen enorm handig bij het beheren van onkosten dankzij automatische preventie van budgetoverschrijding. Besluitvormers worden gewaarschuwd als een transactie het budget overschrijdt voor die combinatie van rekening en segment. Ze hebben ook de mogelijkheid om waarschuwingen te ontvangen op basis van maand- of jaarbudget en meldingen wanneer een budget de vastgestelde drempel heeft bereikt.

Als er geen budget beschikbaar is voor de benodigde combinatie van rekening en segment, maakt de verbeterde hiërarchische budgetvalidatie het mogelijk om de hiërarchie te doorlopen en in de bovenliggende rekening of het bovenliggende segment beschikbare middelen te zoeken.

### **Toegevoegde mogelijkheden voor Shopify-connector**

Voor gebruikers van Shopify biedt de nieuwste NetSuite release een nauwkeurigere weergave van geld dat via het platform is verdiend. In de nieuwe **Synchronisatie betaalrapport Shopify** wordt rekening gehouden met de kosten voor gateway, uitwisseling, transactie en verwerker die in rekening worden gebracht door het platform. Met deze nieuwe functie **geeft contante verkoop de nettobetaling aan** en worden kosten automatisch toegewezen aan de juiste onkostenrekening in NetSuite. Hierdoor kunnen handelaren bankstortingen eenvoudig afstemmen met het werkelijke betalingsbedrag dat is ontvangen.

### **Ontdek hoe NetSuite 2022 Release 2 u kan helpen**

Dit zijn slechts enkele belangrijke functies in deze release. Lees de [releaseopmerkingen](#) voor meer informatie over de volledige lijst met functies en het gebruik van deze functies.

Vergeet vooral niet uw [Releasevoorbeeld](#)-testaccount aan te vragen waarmee u zelf kunt testen hoe nieuwe functies werken met uw gegevens, workflows en aanpassingen.

*De bovenstaande informatie is bedoeld als overzicht van de algemene richting waarin ons product zich ontwikkelt. Deze is uitsluitend bedoeld ter informatie en mag niet worden opgenomen in enig contract. De informatie is geen verplichting voor het leveren van materialen, code of functionaliteit. Ook bij het nemen van aankoopbeslissingen kunnen aan deze informatie geen rechten worden ontleend. De beslissingen over ontwikkeling, release, timing en prijzen van de functies of functionaliteit van de producten van Oracle die hier worden beschreven, kunnen worden gewijzigd en worden uitsluitend gemaakt naar oordeel en overweging van Oracle.*