

## **NetSuite 2022 Release 2 tehostaa alennuksiin, tarjouksiin ja projektiluokituksiin liittyviä taloushallinnon toimintoja**

Scott Beaver, Senior Product Marketing Manager

NetSuite 2022 Summer Survey -kyselyn vastaajat kertoivat, että he kohtaavat jatkuvasti nopeasti kehittyviä haasteita, joihin he haluavat vastata. Noin kolmannes johtajista uskoi inflaation aiheuttavan lievää tai merkittävää haittaa heidän liiketoiminnalleen. Lähes yhtä moni totesi, että heidän toimialansa on keskimääräistä herkempi inflaatiolle.

Vastaajat mainitsivat suurimmiksi huolenaiheikseen myös työvoimapulan ja materiaalien hankintaan liittyvät vaikeudet.

Vastauksena haasteisiin tärkeimmiksi tavoitteiksi mainittiin sekä säästöjen että uusien tuottavuutta lisäävien parannusten kartoitus. Kustannuksia leikkaava kulunvalvonta ja sisäisten toimintatapojen edistäminen ovat etusijalla, mutta saumattoman asiakaskokemuksen tärkeyttä ei saa unohtaa. NetSuite 2022 Release 2 tarjoaa yrityksille uusia toimintoja selviytymiseen taloudessa, jossa tuottavuuden parantaminen, katteiden säilyttäminen ja asiakkaiden tyytyväisyys ovat ensisijaisia tavoitteita.

### **Tarjousten hallinnan ja toteutuksen keskitys ja automatisointi**

Alennukset ja tarjoukset ovat oleellinen osa markkinointia monilla toimialoilla. Ne auttavat valmistajia, jakelijoita, jälleenmyyjiä ja muita kanavakumppaneita kasvattamaan markkinaosuutta, myyntimääriä ja tuloja. Kampanjatarjoukset ovat yrityksille tärkeitä, ja niiden tehokas hallinta on onnistumisen kannalta kriittistä. Valitettavasti tarjous- ja alennusohjelmien monimutkainen rakenne ja kirjanpitoviittaukset vaikeuttavat hallintaa.

Manuaalisten prosessien, erillisten järjestelmien ja laskentataulukoiden käyttö osto- ja myyntimäärien seurantaan, hinnanoikaisujen ja alennusmäärien laskentaan, kirjanpidon hallintaan sekä alennusten tai muiden korvausvaatimusten luontiin, käsittelyyn ja täsmäytykseen on tehotonta, työlästä ja altista virheille.

Uusi **Rebate and Trade Promotions** SuiteApp yksinkertaistaa valmistajan alennusten ja tarjousten hallintaa ja toteutusta. Tämä säästää aikaa ja parantaa tuottavuutta, kun toimittajien ja asiakkaiden alennusohjelmien luonti, toteutus, kirjaus ja täsmäytys voidaan keskittää ja automatisoida.

- **Sopimukset.** Luo ja hallinnoi alennuksia ja tarjous sopimuksia helposti NetSuite-sovelluksessa. Voit määrittää sopimusehdot, kuten keston, alennusmenetelmän ja -summan sekä tapahtumien kelpoisuuden.
- **Toteutus.** NetSuite laskee automaattisesti alennusmäärät sallituille tapahtumille yhdistämällä asiaankuuluvien sopimusten laskelmat. Jos sopimukset eivät ole yhdistettävissä, sovellus valitsee kullekin tilaukselle parhaan sopimuksen.
- **Korvausvaatimukset ja maksut.** NetSuite automatisoi myös velkojen maksu- ja täsmäytysprosessin. Prosessit tukevat esimerkiksi prosenttiin, kiinteään summaan, kiinteään kustannukseen ja taattuun voittoon perustuvia laskentamenetelmiä, minkä lisäksi kustannusperuste voidaan valita useiden vaihtoehtojen joukosta.
- **Suoriteperusteinen kirjanpito.** Kun alennuksiin liittyvät tapahtumat kirjataan pääkirjaan (esim. kun tilaus laskutetaan), alennussummat kertyvät automaattisesti.
- **Raportointi ja analyysit.** Raportointitoiminnot parantavat taloudellista näkyvyyttä, sillä niillä voidaan seurata arvioituja tai proformalaskuja ja -maksuja. Myös palautukset ja muut vähennykset on mahdollista ottaa huomioon lopullisten maksujen suorituksessa.

### Receiving : Sale : Rebate Transaction ←

#### 2022 Annual Vendor Incentive

Save ▼
Cancel
Change ID
Actions ▼

Primary Information

<p>AGREEMENT NAME *</p> <input style="width: 95%;" type="text" value="2022 Annual Vendor Incentive"/>	<p>AGREEMENT REFERENCE #</p> <input style="width: 95%;" type="text" value="123456"/>	<p><input checked="" type="checkbox"/> STACKABLE REBATE</p>
<p>AGREEMENT START DATE *</p> <input style="width: 95%;" type="text" value="1/1/2022"/>	<p>AGREEMENT END DATE *</p> <input style="width: 95%;" type="text" value="12/31/2022"/>	<p><input type="checkbox"/> NO END DATE</p>
<p>STATUS</p> <input style="width: 95%;" type="text" value="Active"/>	<p>COMMENTS</p> <input style="width: 95%;" type="text"/>	<p>AGREEMENT #</p> <p>6</p>
<p>SUBSIDIARY *</p> <input style="width: 95%;" type="text" value="Parent"/>		

*Rebate and Trade Promotions SuiteApp parantaa kulunvalvontaa.*

### Uudet projektiluokitustoiminnot näkyvyyden ja raportoinnin tueksi

Inflaatiopaineiden ja taloudellisen epävakauden vuoksi yritykset tarkastelevat projekteja ja niihin liittyviä budjetteja entistä tarkemmin selvittääkseen, mihin on järkevintä sijoittaa aikaa ja resursseja juuri nyt. Projektikirjanpidosta päätöksentekijät saavat tietoa esimerkiksi tietyn

projektin välittömien ja yleiskustannusten tilasta sekä mahdollisista tuotoista. Tiedoilla varmistetaan myös, että projektit luokitellaan ajallaan ja tarkasti.

NetSuite 2022 Release 2 -versiossa käyttäjät voivat valita projektitietueissa oletusarvot osastolle, sijainnille ja luokalle. Tämä säästää aikaa ja parantaa tietojen laatua, kun projektiin liittyvät kulut ja tuotot voidaan luokitella oikein. Käyttäjät voivat halutessaan korvata oletusarvot. Luokittelun oletusarvot helpottavat projektien seuraamista ja taloudellisten raporttien laatimista.

### **Kustannusvaraukset ja budjetin vahvistus**

NetSuite 2022.2 sisältää uusia kustannusvarauksiin ja budjetin vahvistukseen liittyviä toimintoja. Uusien parannusten avulla asiakkaat voivat **luoda budjetteja tietyn tilin, segmentin ja kauden yhdistelmille**. Kun budjetti on luotu, asiakas voi vahvistaa sen avulla ostopyynnöt ja -tilaukset sekä toimittajien laskut.

2022.2-version parannukset kustannusvarauksiin ja budjetin vahvistukseen ovat erityisen hyödyllisiä voittoa tavoittelemattomille organisaatioille, sillä ne käyttävät määrärahojen kirjanpito menetelmää, jossa keskitytään kannattavuuden sijaan vastuullisuuteen. Voittoa tavoittelemattomilla organisaatioilla on erityisiä raportointivaatimuksia, joiden mukaan organisaation on osoitettava, miten rahaa käytetään, eikä niinkään sitä, kuinka paljon voittoa syntyy. Tämä koskee erityisesti tilanteita, joissa resurssit on tarkoitettu tiettyyn tarkoitukseen tai tietylle jaksolle. Uusimmassa NetSuite-versiossa voikin **budjetoida ja raportoida sekä tulot että menot asiakkaan ja segmentin mukaan** (esim. ohjelman, osaston, avustuksen ja tulotyyppin mukaan).

Organisaatiot voivat nyt myös laatia budjetteja joustavasti kausille, jotka poikkeavat tilivuodesta. Tästä päivityksestä on hyötyä esimerkiksi monivuotisten avustusten budjetoinnissa. Budjetit voidaan lisätä neljännesvuosittain tai vuosittain tällä hetkellä tuetun kuukausittaisen budjetoinnin lisäksi. Käyttäjät voivat sitten tehdä vahvistuksia millä tahansa budjetointimenetelmällä – kuukausittaisella, neljännesvuosittaisella tai vuosittaisella.

Nämä parannukset estävät ylikulutuksen antamalla lisää näkyvyyttä budjettien yksityiskohtiin. Tämän lisäksi kulujen hallinnassa voi hyödyntää myös automaattista ylikulutuksen estoa. Päätöksentekijät saavat varoituksen, jos tapahtuma ylittää budjetin annetun tilin ja segmentin yhdistelmän osalta. Käyttäjät voivat myös vastaanottaa varoituksia kuukausi- tai vuosibudjetin perusteella sekä ilmoituksia, kun budjetti saavuttaa määritellyn kynnyksen arvon.

Jos tarvittavalle tilin ja segmentin yhdistelmälle ei ole käytettävissä budjettia, budjetin hierarkkisen vahvistuksen parannus mahdollistaa siirtymisen päättilille tai -segmenttiin käytettävissä olevien varojen löytämiseksi.

### **Shopify-käyttötoiminnon uudet mahdollisuudet**

Uudessa NetSuite-versiossa voi nyt seurata tarkemmin Shopifyn kautta saatuja tuloja. Uusi **Shopify-maksuraportin synkronointi** kirjaa alustan veloittamat yhdyskäytävä-, kortti-, tapahtuma- ja käsittelymaksut. Uuden toiminnon myötä **käteismyynti vastaa nettomaksuja** ja maksut kohdistetaan automaattisesti oikealle kulutilille NetSuitessa. Kauppiat voivat siis helposti täsmäyttää maksusuoritukset vastaanotettuihin summiin.

### **Lisätietoa NetSuite 2022 Release 2 -version hyödyllisistä ominaisuuksista**

Yllä mainitut ovat vain osa tämän version huomattavista päivityksistä. Tutustu kaikkiin uusiin ominaisuuksiin ja niiden käyttöön lukemalla [julkaisutiedot](#).

Muista myös pyytää käyttöoikeutta [version esikatselutilille](#), niin pääset kokeilemaan, miten uudet ominaisuudet toimivat tietojesi, työnkulkujesi ja mukautustesi kanssa.

*Edeltävä yhteenveto sisältää yleisiä tietoja Oraclen tuotteista. Yhteenveto on tarkoitettu vain tiedoksi, eikä sitä voi yhdistää mihinkään sopimukseen. Tietoja ei voi tulkita minkäänlaisen aineiston, koodin tai toiminnallisuuden toimitussitoumukseksi, eikä niihin tule luottaa ostopäätöksiä tehtäessä. Oracle pidättää itsellään yksinoikeuden esitettyjen, mahdollisesti muuttuvien Oraclen tuotteiden ominaisuuksien ja toiminnalluuksien kehittämiseen, julkistamiseen, ajoittamiseen ja hinnoitteluun.*