

Предварительный обзор возможностей для дистрибьюторов: NetSuite 2022 версии 1 повышает производительность склада и уровень вовлеченности сотрудников

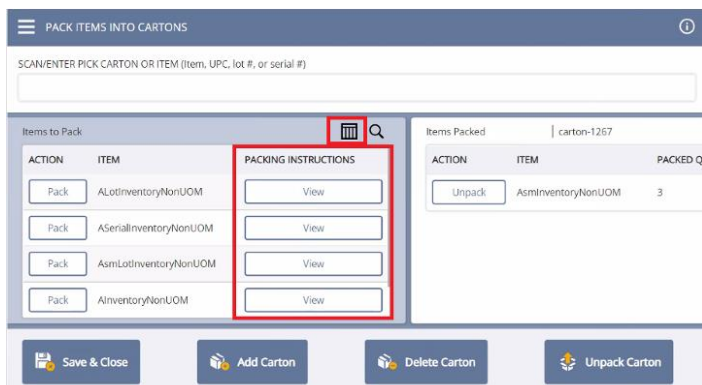
Гэвин Дэвидсон (Gavin Davidson), руководитель направления продуктов для производства и оптовой торговли

Будучи посредниками между производством и розничной торговлей, оптовые дистрибьюторы на себе ощущают влияние изменений в обеих отраслях. Дистрибьюторы страдают от роста стоимости материалов и транспортировки и от нехватки рабочей силы, которые затронули производство и розничную торговлю. В то же время им необходимо обеспечить непревзойденное удобство онлайн-покупок «бизнес-бизнес», поскольку для многих клиентов этот канал покупки становится наиболее предпочтительным.

В ответ на это дистрибьюторам необходимо оптимизировать уровни запасов, чтобы свести к минимуму влияние более высоких затрат, а также научиться эффективно рекламировать и продавать товары в Интернете. В NetSuite 2022 версии 1 реализован ряд функций для повышения эффективности логистических цепочек и поддержки межканальных продаж.

Повышение эффективности склада

- Теперь мобильное приложение NetSuite Pack Station позволяет работникам склада **выбирать между фунтами и килограммами** при взвешивании упаковок, а также просматривать специализированные инструкции по упаковке перед оформлением заказа. Работники склада также могут **массово упаковывать и распаковывать товары категории «отправить как есть»**. Раньше упаковщики должны были выбирать значение «отправить как есть» для каждого товара, который требовал специальной обработки.



Инструкции по упаковке NetSuite Pack Station

- Автоматизация склада обеспечивает возможности для повышения эффективности дистрибьюторов, а [Система управления складом NetSuite \(WMS\)](#) может в этом помочь. Последняя версия WMS поддерживает **комплектование по зонам**, когда комплектовщики назначаются определенным зонам, а товары объединяются перед упаковкой. Это наиболее эффективный подход для некоторых ситуаций, и он предоставляет предприятиям, которые могут использовать несколько методов комплектования, еще один вариант выбора.

Кроме того, WMS теперь **подсчитывает товары по мере их сканирования**, что устраняет необходимость ручного ввода количества при размещении товаров, периодической инвентаризации или перемещении запасов. Работники склада также могут искать и печатать этикетки товаров с мобильного устройства, а руководители могут выпускать несколько волн комплектования одним нажатием кнопки.

Наконец, безбумажная фильтрация волн заказов в WMS предоставляет сотрудникам визуальное представление всех заказов и волн, которые в данный момент не комплектуются. Это помогает работникам склада находить задачи для начала работы и избегать повторной комплектации.

Дополнительная помощь для управления логистической цепочкой

- Теперь менеджеры логистических цепочек могут **создавать настраиваемые представления инструмента планирования поставок**, единой страницы, на

которой отображаются заказы по спросу и предложению, и сохранять их для дальнейшего использования. Они могут изменять применяемые фильтры, такие как «Местоположение позиции» и «Предпочитаемый поставщик», а также позиции, включенные в инструмент. Теперь на этой странице они также могут видеть описание товара, уровни резервных запасов и информацию о поставщике. Эти новые представления упрощают определение идеального количества в заказе, что позволяет избежать исчерпания запасов и их избыточного количества.

- Мобильное приложение NetSuite для производства призвано повысить эффективность работы склада благодаря **более простым инструкциям на экране**. Руководители производства также могут использовать приложение для проверки количеств в партиях обрабатываемых изделий и разрешения или запрещения перепроизводства при наличии избыточных запасов. Приложение для управления поставками позволяет руководителям добавлять и удалять поля в стандартных таблицах данных в зависимости от выполняемой работы.
- Распределение запасов еще больше усложняется, если добавляются онлайн-каналы. Новые функции позволяют менеджерам по закупкам **просматривать подробные сведения о распределенном спросе**. Нажав на обозначение распределенного спроса любого товара, вы увидите, для чего или кого он зарезервирован, включая канал и клиента, чтобы ускорить принятие более взвешенных решений по запасам.

Принятие более обоснованных решений по закупкам

- Даже когда условия ужесточаются, ожидания клиентов остаются высокими. Новые **показатели эффективности поставщиков** в NetSuite помогают дистрибьюторам соответствовать требованиям. При заказе товаров покупатели могут видеть прогнозируемую задержку и опережение в днях для конкретной поставки, а также оценку надежности. Эта оценка основана на исторических показателях надежности поставщика при работе с этой компанией. Сотрудники отдела закупок могут учитывать эту информацию при размещении или утверждении заказов, чтобы сообщать клиентам реалистичные даты доставки и оптимизировать наличные запасы. Это также может быть полезно при переговорах с поставщиками.

Сокращение нерационального использования запасов

- Некоторые товары могут нуждаться в повторной инспекции качества перед их включением в заказ клиента. Эти инспекции могут быть вызваны определенными

сценариями, например, если позиция была исправлена или с трудом прошла инспекцию в первый раз. Новая функция **инспекции по запросу** в [NetSuite Quality Management](#) позволяет специалистам по обеспечению качества проводить эти инспекции однократно, периодически или на постоянной основе.

- Когда расходы резко возрастают, устранение устаревших запасов является абсолютной необходимостью. Теперь руководители логистических цепочек могут **назначать и осуществлять отгрузку на основе методологии «в порядке истечения срока годности» (FEFO)**, а не просто резервировать запасы, что сокращает процесс на один этап. FEFO позволяет обеспечить продажу самых старых товаров до того, как они потеряют свою ценность, благодаря учету номеров партий с указанием даты производства. В новой версии также упрощается процесс назначения партий этим товарам.
- Сотрудники отдела эксплуатации имеют доступ к **консолидированному отчету, где отображается прямое и обратное отслеживание всех партий**. Также добавлены новые фильтры для сортировки этой информации, которые позволяют сотрудникам быстро находить нужные данные.

Отслеживание движения денежных средств

- С начала пандемии дистрибьюторы (и большинство представителей других отраслей) стали внимательно следить за движением денежных средств. В NetSuite 2022 версии 1 доступна инфопанель Cash 360, на которой **сотрудники финансовых отделов могут видеть остаток денежных средств, кредиторскую и дебиторскую задолженности и прогноз движения денежных средств на шесть месяцев вперед** — все на одной инфопанели NetSuite. Сотрудники бухгалтерии и специалисты по финансовому планированию и анализу могут добавлять такие события, как ссуды, покупка активов и перепродажа неоплаченных счетов, которые при этом включаются в прогноз денежных средств. Наличие всей этой информации в одном месте помогает руководителям планировать действия на случай дефицита.
- Теперь стало как никогда легко **находить и сопоставлять кредитовые авизо и корректировки кредита по счету со счетами-фактурами для межфилиальных операций** с помощью тегов. Это особенно ценно для компаний, в которых для этих операций не настроен полный рабочий процесс заказов на закупку и заказов на

продажу.

Повышение уровня вовлеченности и удержания сотрудников

- Понимание руководителями конкретных целей своих подчиненных — один из способов повысить уровень удержания сотрудников, и улучшения в [SuitePeople Performance Management](#) помогут в этом. В новейшей версии **сотрудники могут удалять неутвержденные или ненужные цели**, а также просматривать историю обновлений текущих целей.

Новый дайджест руководителя ежемесячно **предоставляет руководителям актуальную информацию о прогрессе сотрудников** в достижении целей, а также об их сильных и слабых местах.

- Планировать **аттестации для группы сотрудников стало быстрее и проще** благодаря расширенному планированию SuitePeople. Вместо того чтобы вручную планировать аттестации на основе ежегодных результатов работы, руководители теперь могут добавлять всех сотрудников в набор данных, который будет автоматически отправлять руководителям запросы на аттестации. Это актуально как для ежегодных аттестаций, так и для 30-, 60- и 90-дневных собеседований с новыми сотрудниками.

Улучшенный процесс принятия решений с помощью аналитики

- Дистрибьюторам необходимо использовать аналитику, чтобы достигать успеха уже сегодня. Для них доступны все типы анализа в недавно выпущенном компоненте [NetSuite Analytics Warehouse](#). В новой версии представлены еще 18 готовых типов операций, шесть дополнительных инфопанелей и готовые наборы исторических данных для заказов на выполнение работ, инвентаризацию и создание отчетов по расходам. Модель данных теперь также включает настраиваемые поля объектов, а в модель данных теперь также включены позиции.
- Пользователи рабочих книг [SuiteAnalytics](#) могут использовать новый интерфейс, который позволяет **легко связывать несколько наборов данных в одну рабочую книгу путем перетаскивания нужных ссылок, без необходимости написания кода**. Этот новый пользовательский интерфейс сокращает затраты времени и ресурсов на анализ эффективности бизнеса в таких областях, как сравнение

бюджета с фактическими показателями, прогнозируемых показателей с фактическими или плановых показателей с фактическими.

Упрощение управления интеграцией

- Когда дистрибьюторы начинают продавать товары через собственные сайты электронной коммерции и онлайн-торговые площадки, они могут использовать [коннектор NetSuite](#), чтобы организовать обмен информацией между этими внешними системами и NetSuite. Новая вкладка коннекторов в NetSuite объединяет все коннекторы в одном месте, что упрощает управление.

Преимущества NetSuite 2022 версии 1

Это лишь некоторые достойные внимания функциональные возможности этой версии, которые могут помочь оптовым дистрибьюторам преуспеть в быстро меняющейся среде. Чтобы подробно узнать обо всех новых функциях, ознакомьтесь с [примечаниями к выпуску](#).

И самое главное, не забудьте запросить доступ к [тестовой учетной записи Release Preview](#). Это позволит на практике увидеть, как все новые функции будут взаимодействовать с вашими данными, рабочими процессами и настройками.

Выше кратко описывается общее направление в развитии продукта. Эти данные предназначены исключительно для информационных целей и не могут включаться в какие-либо договоры. Данные выше не должны трактоваться как обязательство предоставить какие-либо материалы, программный код или функциональные возможности и не могут использоваться для принятия решения о покупке. Порядок, сроки разработки и выпуска, а также цены описанных в документе функций и возможностей могут меняться и остаются на усмотрение корпорации Oracle.

Field Code Changed