

NetSuite 2023 versjon 2 gir økt nøyaktighet og produktivitet gjennom forbedringer i kontoavstemming, fakturabehandling, kontantstyring med mer

Rebeca Bichachi, Product Marketing Specialist

Mens organisasjoner over hele verden fortsatt sliter med økonomisk usikkerhet og høye forretningskostnader, er den generelle oppfatningen klar: Det er på tide å gjøre mer med mindre.

Forretningsledere i selskaper med en årlig inntekt på under USD 250 millioner har nå som fokus å redusere kostnadene og prioritere effektiviteten, ifølge en undersøkelse fra andre kvartal i 2023, utført av CFO.com og NetSuite. De fleste av økonomisjefene som deltok i undersøkelsen, sier at de planlegger å motvirke høyere driftskostnader ved å øke effektiviteten, gjøre endringer i ansettelses og ta i bruk automatisering.

NetSuite 2023 versjon 2 er laget for å maksimere slike tiltak og gjør det mulig for organisasjoner å balansere ønsket om vekst med behovet for å beskytte fortjenesten. Nye funksjoner gir mer automatisering og bedre oversikt enn noen gang, som økonomisjefene kan bruke til å øke produktiviteten, effektiviteten og engasjementet blant teamene sine – uten at det går ut over bunnlinjen.

Automatisering av konto- og transaksjonsavstemming

Hvis du ønsker å effektivisere kjedelige og tidkrevende oppgaver i forbindelse med økonomilukking, kan kontoavstemming være stedet å begynne fordi det gir merkbare resultater. [NetSuite Account Reconciliation](#) automatiserer hele avstemmingsprosessen for hovedboken, inkludert konserninterne transaksjoner, kundefordringer og leverandørgjeld, bank- og kredittkorttransaksjoner, periodiserings- og anleggsmiddelkontoer samt andre balansekontoer.

Dette fjerner behovet for å laste ned data fra kilde-systemer, aggregere detaljer i regneark, gå gjennom kontosaldoer manuelt og bruke komplekse formler for avstemming. Alle disse prosessene sentraliseres i stedet i ett arbeidsområde. Den intelligente motoren for automatisk avstemming forenkler avstemmingsprosessen i betydelig grad for transaksjoner med nullsaldo, lav verdi eller lav risiko. Den foreslår avstemminger basert på regler du kan angi, slik at du kan godta eller forkaste dem. Motoren har kapasitet til å avstemme flere millioner transaksjoner på få minutter, slik at regnskapsteamene i stedet kan fokusere på unntak, avstemminger med høy risiko og strategiske oppgaver. På den måten kan de lukke bøkene raskere, uten problemer og overtidsarbeid.

Etter hvert som virksomheten vokser og antallet transaksjoner øker, er ikke manuell håndtering av kontoavstemmingen bare utrolig tungvint, men det kan også lett oppstå feil og problemer med overholdelse av regelverk. Ved å bruke NetSuites løsning for kontoavstemming kan du styrke interne kontroller og overholdelse, samtidig som du øker nøyaktigheten i regnskapet ved å eliminere menneskelige feil og forsinkelsene disse medfører. Hver enkelt avstemming lagres trygt i et sikkert dokumentrepositorium for å sikre reviderbarhet.

Resultatet er raskere lukking og større nøyaktighet.



Enklere behandling og betaling av fakturaer

Det har nå blitt enklere å betale fakturaer med de oppdaterte funksjonene for fakturaregistrering, fordeling av leverandørfakturaer og automatisering av leverandørgjeld i NetSuite 2023.2.

Forbedrede maskinlæringsfunksjoner som leveres av [Oracle Cloud Vision](#) i [NetSuite Bill Capture](#), kategoriserer nå utgifter på en intelligent måte basert på historiske data og foreslår datterselskaper basert på lignende tidligere fakturaer. Tidligere fylte systemet bare ut den ansattes tilordnede datterselskap basert på hvem som lastet opp filen.

Hvis teamet ditt vil fordele delte direkte kostnader fra én leverandørfaktura, kan de nå enkelt fordele disse utgiftene på kvalifiserte datterselskaper, avdelinger eller andre segmenter i virksomheten. Med **Vendor Invoice Distribution SuiteApp** kan de opprette maler for prosent- eller beløpsbasert fordeling for systemet, eller de kan

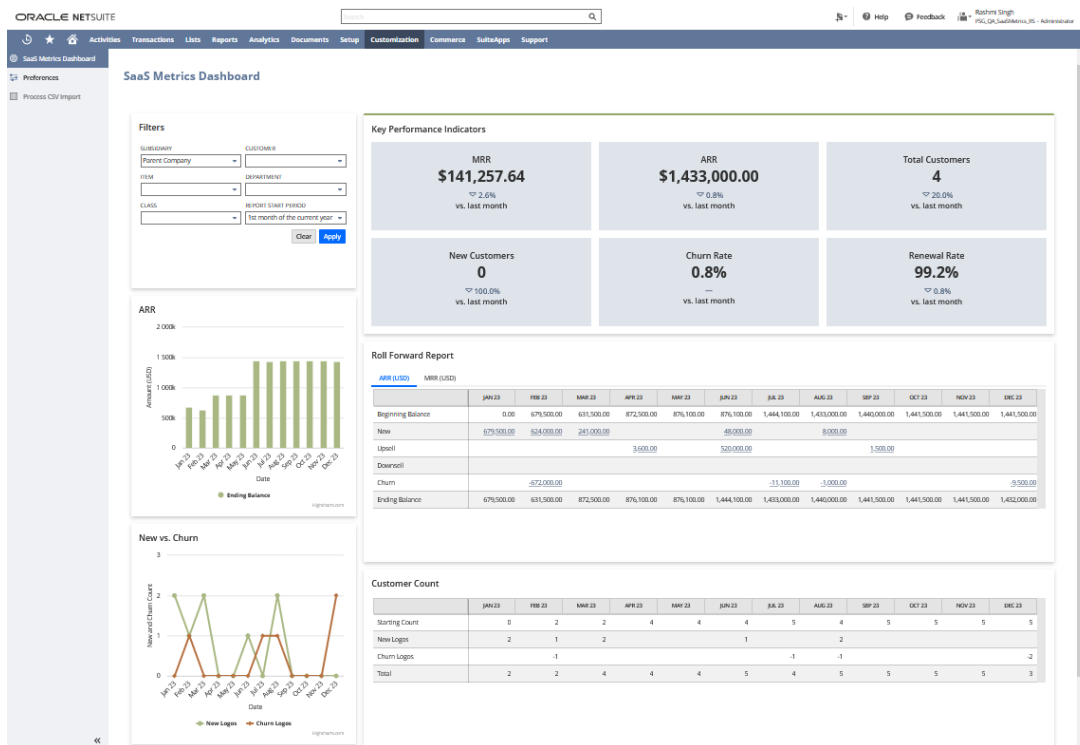
ganske enkelt foreta fordelingen på individuell basis. Når fordelingen er fullført, oppretter SuiteApp-en automatisk de vanlige eller konserninterne bilagene som er nødvendige.

Prosessen for fakturabetaling er ytterligere forbedret gjennom den nye funksjonen for godkjenningssruting for betalinger i [NetSuite AP Automation](#). Bruk denne funksjonen til å sende og godkjenne betalinger i bunker, samtidig som du opprettholder strenge betalingskontroller og velger godkjenningstype, forbruks-/godkjenningsgrense og antallet godkjennerne som kreves. Bare autoriserte leverandørfakturaer sendes til banken for betalingslevering, noe som bidrar til å få kontroll over forbruket og reduserer faren for svindel.

Økt innsyn i inntekts- og kontantprognoser

Når selskapet legger strategier for å takle økonomisk usikkerhet og høyere forretningskostnader, blir det enda viktigere å ha tilgang til nøyaktige og oppdaterte tall.

Selskaper som leverer programvare som en tjeneste (SaaS), og andre abonnementsbaserte selskaper, får nå tilgang til **dashbordet SaaS-målinger** for overvåking i sanntid. SaaS Metrics SuiteApp har en samlet, brukervennlig visning av nøkkelmålinger og en 12-måneders rullerende prognose som prosjekterer inntekter basert på den gjeldende kundebasen. Bruk dashbordet til å spore viktige målinger, som årlig gjentakende inntekt, månedlig gjentakende inntekt og frafallsrate, på et nivå for hele virksomheten, individuelle datterselskaper eller på tvers av datterselskaper. Drill ned i målinger for å forstå de underliggende dataene og se tilleggsinformasjon.



Oppdateringene av [dashbordet Kontanter 360](#) gir bedre oversikt over og innsikt i kontantstrømmen. I likhet med dashbordet SaaS-målinger har Cash 360 SuiteApp konsoliderte visninger av selskapets målinger og kontantbeholdning på tvers av datterselskaper og for enkeltstående datterselskaper. Med kontantstrømdata fra alle datterselskaper på ett sted kan teamene raskt opprette kortsiktige prognoser med daglig, ukentlig og månedlig frekvens. Derfra kan du drille ned i kundefordringer, leverandørgjeld og kassebeholdninger, eller du kan eksportere informasjonen til en CSV-fil for ytterligere analyse.

Med sanntidsdata fra flere kilder på ett sted kan disse dashbordene brukes til å overvåke resultatene tettere, identifisere trender og ta mer informerte beslutninger for å forbedre forretningsdriften.

Enklere behandling av avgifter, rabatter og handelskampanjer

Avgifter og behandling av rabatter og handelskampanjer er to komplekse funksjoner som blir enklere i NetSuite 2023.2. [SuiteTax](#) støtter nå flere fraktruter, slik at du kan sende til flere adresser med ulike fraktmetoder i samme transaksjon. Avgiftsfelt for forsendelse og håndtering på linjenivå finnes nå i fanen Frakt og kan brukes av avgiftsmotorer i beregninger.

[NetSuite Rebates and Trade Promotions SuiteApp](#) er også forbedret. Du kan nå opprette nivådelte rabatter som endrer verdier basert på det høyeste oppnådde mengde- eller valutnivået i rabattavtaleperioden. Funksjonen velger nå automatisk den beste avtalen for hver enkelt kunde, slik at de får incentiv til å kjøpe mer. For teamet ditt reduserer dette det frustrerende manuelle arbeidet med å velge hvilken avtale som bør brukes når det finnes flere avtaler som ikke kan kombineres.

Finn ut mer om alle oppdateringene i NetSuite 2023.2

NetSuite 2023 versjon 2 har en rekke spennende nye forbedringer i hele programpakken. Les mer om hva denne versjonen inneholder, på siden [Sniktitt](#), eller ta en nærmere titt på [utgivelsesnotatene](#).

Husk å be om en testkonto for [forhåndsvisning](#) for å få tilgang og se hvordan de nye funksjonene vil fungere med dine data, arbeidsflyter og tilpasninger.

The preceding is intended to outline our general product direction. It is intended for information purposes only, and may not be incorporated into any contract. It is not a commitment to deliver any material, code, or functionality, and should not be relied upon in making purchasing decisions. The development, release, timing, and pricing of any features or functionality described for Oracle's products may change and remains at the sole discretion of Oracle Corporation.