

## **NetSuite 2023 Release 2 zorgt voor grotere nauwkeurigheid en productiviteit dankzij verbeteringen in onder meer rekeningafstemming, factuurverwerking en kasbeheer**

Rebeca Bichachi, Product Marketing Specialist

Terwijl organisaties over de hele wereld nog worstelen met economische onzekerheid en hoge zakelijke kosten, is de algemene opinie duidelijk: het is tijd om meer te doen met minder.

Momenteel richten directies van bedrijven met jaarinkomsten van minder dan \$ 250 miljoen zich op kostenbesparing en geven ze prioriteit aan efficiëntie, volgens een enquête in kwartaal 2 van 2023 door CFO.com en NetSuite. De meerderheid van ondervraagde financieel leidinggevenden zegt dat ze hogere bedrijfskosten willen verlagen door de efficiëntie te vergroten, door wijzigingen aan te brengen bij werving en door meer te automatiseren.

Met NetSuite 2023 Release 2 krijgen deze inspanningen een boost en kunnen organisaties hun groeiwensen in overeenstemming brengen met de noodzaak om de winst in stand te houden. Nieuwe functies maken meer automatisering en inzicht mogelijk dan ooit tevoren, waarmee financieel leidinggevenden de productiviteit, efficiëntie en betrokkenheid in teams kunnen vergroten, zonder afbreuk te doen aan het bedrijfsresultaat.

### **Rekeningafstemmingen en transactiematching automatiseren**

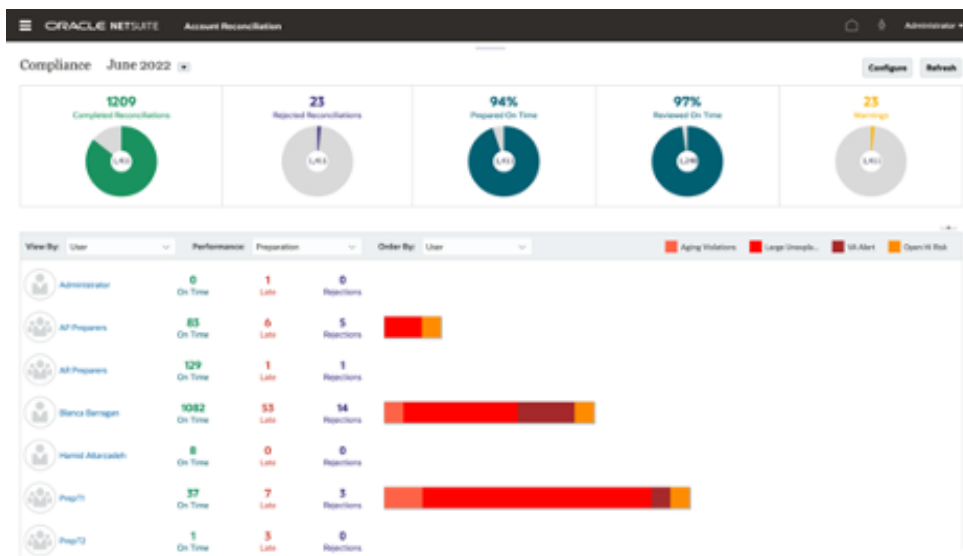
Als u saai, tijdrovende taken voor financiële afsluiting wilt versnellen, heeft rekeningafstemming de grootste impact. Met [NetSuite Account Reconciliation](#) wordt het gehele afstemmingsproces voor het grootboek geautomatiseerd, inclusief intercompany-transacties, debiteuren en crediteuren, bank- en creditcardtransacties, toerekeningen en vaste-activarekeningen en andere balansrekeningen.

Hierdoor is het niet nodig om gegevens uit bronsystemen te downloaden, details in spreadsheets te aggregeren, rekeningsaldi handmatig te controleren en complexe formules te gebruiken voor matching en afstemming. In plaats daarvan zijn al deze processen gecentraliseerd in één werkruimte. Met de intelligente engine voor automatisch matchen wordt het matchingproces vereenvoudigd voor transacties met een nulsaldo, lage waarde of laag risico. Er worden matches voorgesteld op basis van regels die u kunt instellen. Deze matches kunt u accepteren of negeren. Dankzij de capaciteit om miljoenen transacties in enkele minuten te matchen, kunnen boekhoudteams zich richten op uitzonderingen, afstemmingen met een hoog risico,

en strategische taken. Op die manier kunnen ze de boeken sneller afsluiten, zonder stress en overuren.

Naarmate uw bedrijf groeit en het aantal transacties toeneemt, is het handmatig afhandelen van rekeningafstemming niet alleen buitensporig lastig, maar betekent het ook risico op fouten en nalevingsproblemen. Met de oplossing van NetSuite voor rekeningafstemming kunt u uw interne controlemechanismen en naleving verbeteren, terwijl uw financiële overzichten correcter zijn door de eliminatie van menselijke fouten en de vertragingen die daarop volgen. Elke afstemming wordt veilig opgeslagen in een beveiligde documentrepository voor controleerbaarheid.

Het resultaat: een snellere afsluiting *en* grotere nauwkeurigheid.



## Verkoopfacturen verwerken en eenvoudig betalingen uitvoeren

Het betalen van uw inkoopfacturen is eenvoudiger geworden met updates van de functies voor inkoopfacturen vastleggen, distributie van leveranciersfacturen en automatisering van crediteuren in NetSuite 2023.2.

Met verbeterde machine learning-mogelijkheden die worden ondersteund door [Oracle Cloud Vision](#) in [NetSuite Bill Capture](#) worden onkosten nu intelligent gecategoriseerd op basis van historische gegevens, en worden dochtermaatschappijen voorgesteld op basis van soortgelijke eerdere inkoopfacturen. Voorheen werd in het systeem alleen de toegewezen dochtermaatschappij van de werknemer ingevuld op basis van wie het bestand had geüpload.

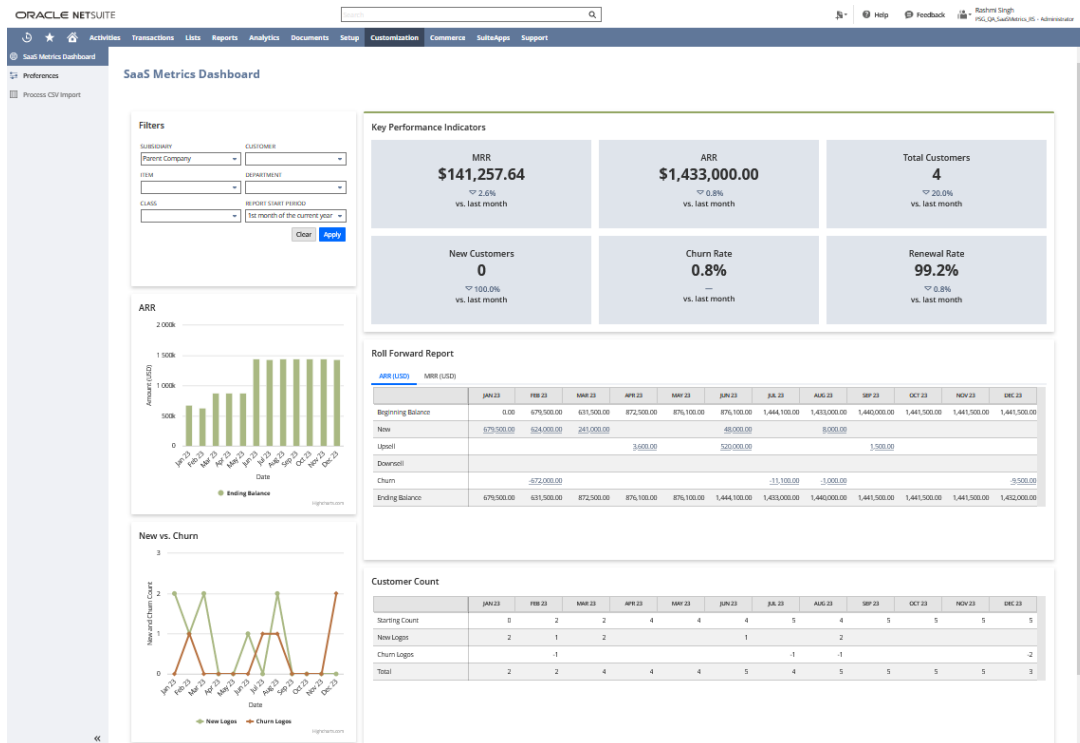
Als uw team gedeelde directe kosten van één leveranciersfactuur wil splitsen, kunnen de teamleden nu eenvoudig deze onkosten verdelen over dochtermaatschappijen, afdelingen of andere segmenten van het in aanmerking komende bedrijf. Met de **Vendor Invoice Distribution SuiteApp** kunnen ze distributiesjablonen op basis van percentages of bedragen maken voor het systeem, of kunnen ze gewoon verdelen per casus. Zodra de distributie is voltooid, worden in de SuiteApp automatisch de benodigde normale of intercompany-journaalposten gemaakt.

Verdere verbeteringen in het proces voor het betalen van inkoopfacturen zijn er met de toevoeging van de functie 'Goedkeuringsstroom betaling' in [NetSuite AP Automation](#). Met deze functie kunt u betalingen in batches indienen en goedkeuren, terwijl strenge controles voor betalingen in stand blijven. Hierbij kiest u het soort goedkeuring, de limiet voor besteding/goedkeuring en het aantal vereiste goedkeurders. Alleen geautoriseerde leveranciersfacturen worden voor betaling naar de bank verstuurd. Zo kunt u bestedingen onder controle houden en het frauderisico verlagen.

### **Inzicht in inkomsten en kasprognoses vergroten**

Bij het ontwikkelen van strategieën van uw bedrijf voor het omgaan met economische onzekerheid en hogere zakelijke kosten, is toegang tot correcte, actuele cijfers nog essentiëler.

Bedrijven met software as a service (SaaS) en andere abonnementen krijgen nu toegang tot het **SaaS Metrics dashboard** voor controle in realtime. De SaaS Metrics SuiteApp biedt één inzichtelijke weergave van belangrijke metrics en een lopende prognose van 12 maanden voor inkomsten op basis van uw huidige klantenbestand. Met het dashboard kunt u essentiële metrics volgen zoals jaarlijkse periodieke inkomsten (ARR), maandelijkse periodieke inkomsten (MRR) en het churntempo op het niveau van de gehele onderneming, van een afzonderlijke dochtermaatschappij of van alle dochtermaatschappijen. Zoom in op metrics om de onderliggende gegevens te begrijpen en aanvullende informatie te bekijken.



Dankzij updates van het [Kas 360 dashboard](#) is er meer zichtbaarheid van en inzicht in de cashflow. Net zoals het SaaS Metrics dashboard biedt de Kas 360 SuiteApp geconsolideerde weergaven voor alle of een enkele dochtermaatschappij van de metrics en kaspositie van uw bedrijf. Met de cashflowgegevens van alle dochtermaatschappijen op één plek kunnen teams snel kortetermijnprognoses maken met een dagelijkse, wekelijkse en maandelijkse frequentie. Zoom van daaruit in op debiteuren, crediteuren en kassaldi, of exporteer de informatie naar een csv-bestand voor verdere analyse.

Met realtimegegevens uit meerdere bronnen op één locatie kunt u deze dashboards gebruiken om uw prestaties nauwlettender te volgen, trends te identificeren en beter onderbouwde beslissingen te nemen om uw bedrijf vooruit te helpen.

## Belastingen en kortingen en handelspromoties vereenvoudigen

Twee notoir complexe functies, belastingen en het beheren van kortingen en handelspromoties, worden eenvoudiger in NetSuite 2023.2. [SuiteTax](#) biedt nu ondersteuning voor meerdere verzendroutes zodat u naar verscheidene adressen kunt verzenden met verschillende verzendmethoden, alle in dezelfde transactie. Velden voor verzending op regelniveau en belasting voor afhandeling bevinden zich nu op het tabblad 'Verzending', zodat deze door belastingengines in berekeningen kunnen worden gebruikt.

De [NetSuite Rebates and Trade Promotions SuiteApp](#) is ook verbeterd. U kunt nu staffelkortingen maken waarmee waarden wijzigen op basis van de hoogste hoeveelheid- of valutastaffel die wordt behaald tijdens de kortingsovereenkomstperiode. Met de functie wordt nu automatisch de beste deal voor elke klant geselecteerd, zodat de klant wordt aangemoedigd om meer te kopen. Dit minimaliseert voor uw team de frustrerende handmatige werkzaamheden om uit te zoeken welke deal moet worden geselecteerd wanneer er meerdere niet-combineerbare deals aanwezig zijn.

## **Meer informatie over alle updates in NetSuite 2023.2**

NetSuite 2023 Release 2 biedt een groot aantal nieuwe en interessante verbeteringen in de hele suite. Lees meer over andere functies in de release op onze pagina [Sneakpeek](#) of lees meer details in de [releaseopmerkingen](#).

Vergeet vooral niet uw [Releasevoorbeeld](#)-testaccount aan te vragen waarmee u zelf kunt testen hoe nieuwe functies werken met uw gegevens, workflows en aanpassingen.

*De bovenstaande informatie is bedoeld als overzicht van de algemene richting waarin ons product zich ontwikkelt. Deze is uitsluitend bedoeld ter informatie en mag niet worden opgenomen in enig contract. De informatie is geen verplichting voor het leveren van materialen, code of functionaliteit. Ook bij het nemen van aankoopbeslissingen kunnen aan deze informatie geen rechten worden ontleend. De beslissingen over ontwikkeling, release, timing en prijsbepaling van functies of functionaliteit van de producten van Oracle die worden beschreven, kunnen worden gewijzigd en worden uitsluitend genomen naar oordeel en overweging van Oracle.*