

계정 조정, 송장 처리, 현금 관리 등의 향상을 통해 정확성과 생산성을 높인 NetSuite 2023 릴리즈 2

Rebeca Bichachi, 제품 마케팅 전문가

세계 여러 조직들이 계속해서 경제적 불확실성과 높은 비즈니스 비용 문제로 고군분투함에 따라 전반적으로 더 적은 비용을 들여 더 많은 일을 해야 할 때라는 생각을 하고 있습니다.

CFO.com 과 NetSuite 에서 수행한 2023 년 2 분기 설문조사에 따르면 연간 수익이 2 억 5 천만 달러 미만인 회사들의 비즈니스 리더는 현재 효율성을 우선시하면서 비용을 절감하는 데 중점을 두고 있습니다. 설문조사에 응한 대부분의 재무 담당 임원은 효율성을 증대하고 고용에 변화를 주고 자동화를 수용함으로써 운영 비용 증가를 완화할 계획이라고 말합니다.

NetSuite 2023 릴리즈 2 는 이러한 노력을 강화하기 위해 설계되었으며 조직이 성장에 대한 욕구와 수익 보호에 대한 필요성 사이에서 균형을 맞출 수 있도록 지원합니다. 새 기능은 그 어느 때보다 더 많은 자동화와 가시성을 제공하므로 재무 담당 임원이 수익을 감소시키지 않고 팀 간의 생산성, 효율성 및 참여를 높이는 데 사용할 수 있습니다.

계정 조정 및 트랜잭션 매칭 자동화

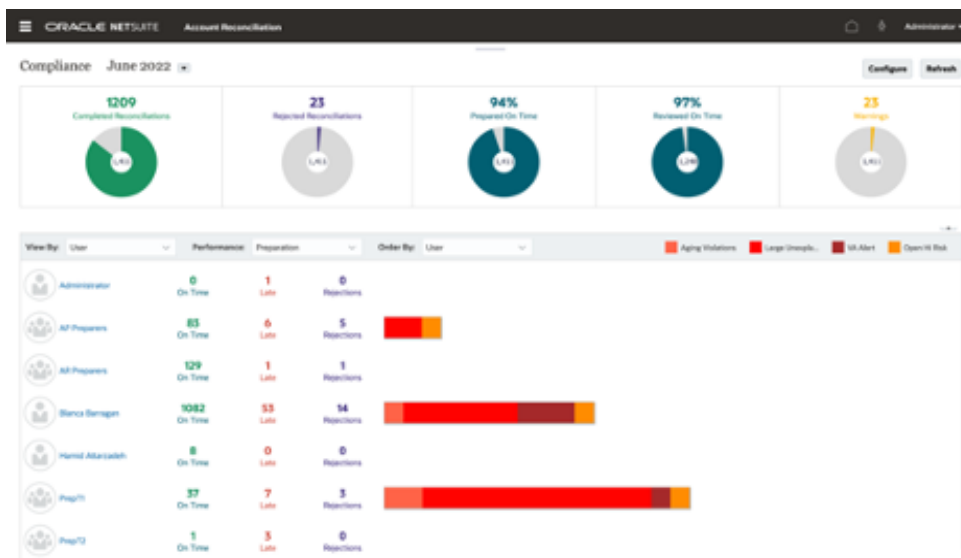
지루하고 시간이 많이 걸리는 재무 마감 태스크의 속도를 높이려는 경우 계정 조정부터 시작하면 큰 효과를 얻을 수 있습니다. [NetSuite Account Reconciliation](#) 은 관계사 트랜잭션, 미수금(AR) 및 미지급금(AP), 은행 및 신용카드 트랜잭션, 발생 및 고정 자산 계정, 기타 재무상태표 계정을 비롯한 총계정원장에 대한 전체 조정 프로세스를 자동화합니다.

이 덕분에 출처 시스템에서 데이터를 다운로드하고, 스프레드시트에서 세부정보를 집계하고, 계정 잔고를 직접 검토하고, 복잡한 공식을 사용하여 매칭 및 조정할 필요가

없습니다. 대신, 이 모든 프로세스가 하나의 작업영역에서 중앙집중화됩니다. 지능형 자동 매칭 엔진은 잔고가 0 이거나, 가치가 낮거나, 위험이 낮은 트랜잭션에 대한 매칭 프로세스를 크게 단순화합니다. 설정 가능한 규칙을 기반으로 매칭 결과를 제안하므로 결과를 수락하거나 폐기할 수 있습니다. 몇 분만에 수백만 건의 트랜잭션을 매칭할 수 있어 회계 팀에서 예외, 고위험 조정 및 전략적 태스크에 집중할 수 있습니다. 이러한 방식으로 골치 아픈 작업과 야근 없이 장부를 더 빨리 마감할 수 있습니다.

비즈니스가 성장하고 트랜잭션 수가 증가함에 따라 계정 조정을 수동으로 처리하는 것은 매우 번거로울 뿐 아니라 오류 및 규정 준수 이슈가 발생할 가능성이 매우 큽니다. NetSuite의 계정 조정 솔루션을 사용하면 인적 오류와 그에 따른 지연을 방지하여 재무제표의 정확성을 높이는 동시에 내부 통제 및 규제 준수를 강화할 수 있습니다. 각 조정은 감사 가능성을 보장하기 위해 보안 문서 저장소에 안전하게 저장됩니다.

그 결과 더 빠른 마감 및 향상된 정확성을 가져옵니다.



손쉬운 송장 및 지불 처리

NetSuite 2023.2의 청구서 캡처, 공급자 송장 분배 및 AP 자동화 기능에 대한 업데이트로 청구서 지불이 더 쉬워졌습니다.

[NetSuite Bill Capture](#) 의 [Oracle Cloud Vision](#) 에서 제공하는 강화된 머신 러닝 기능은 이제 과거 데이터를 바탕으로 경비를 지능적으로 분류하여 유사한 과거 청구서를 기반으로 자회사를 제안합니다. 이전에는 시스템에서 파일을 업로드한 사용자들 기반으로 직원이 지정한 바 있는 자회사를 채우기만 했습니다.

팀이 단일 공급자 청구서에서 공유된 직접비를 분할하려는 경우 이제 혜택을 받는 자회사, 부서 또는 비즈니스의 다른 세그먼트에 이 경비를 쉽게 분배할 수 있습니다.

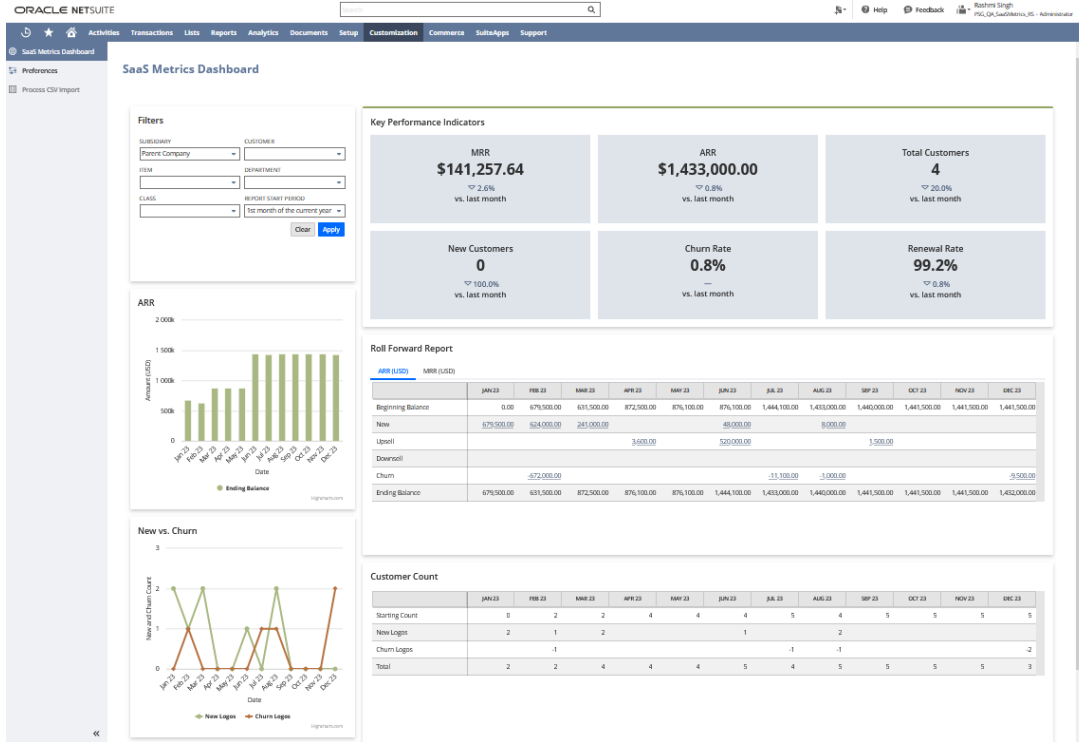
Vendor Invoice Distribution SuiteApp 을 사용하면 시스템에 대한 퍼센트 또는 금액 기반 분배 템플릿을 생성하거나 간단하게 사례별로 분배할 수 있습니다. 분배가 완료되면 SuiteApp 은 필요한 정규 또는 관계사 분개 입력을 자동으로 생성합니다.

[NetSuite AP Automation](#) 에 지불 승인 경로 지정 기능이 추가되면서 청구서 지불 프로세스가 개선되었습니다. 이 기능을 사용하여 엄격한 지불 관리를 유지하고, 승인 유형, 지출/승인 한도 및 필요한 승인자 수를 선택하면서 지불을 बै치로 제출하고 승인할 수 있습니다. 승인된 공급자 청구서만 지불 전달을 위해 은행에 전송되므로 지출을 관리하고 사기 위험을 줄이는 데 도움이 됩니다.

수익 및 현금 예측에 대한 가시성 향상

회사가 경제적 불확실성과 더 높은 비즈니스 비용을 중심으로 전략을 수립함에 따라 정확한 최신 수치에 대한 접근이 더욱 중요해지고 있습니다.

이제 서비스형 소프트웨어(SaaS) 및 기타 구독 기반 회사에서 **SaaS Metrics 대시보드**에 접근하여 실시간으로 모니터링할 수 있습니다. SaaS Metrics SuiteApp 은 주요 측정지표의 쉬운 이해를 위한 단일 보기와 현재 고객 기반에 따라 수익을 예측하는 12 개월 연속 예측을 제공합니다. 대시보드를 사용하여 엔터프라이즈 전체, 개별 자회사 또는 자회사 간 교차 수준에서 연간 반복 수익(ARR), 월별 반복 수익(MRR) 및 이탈률과 같은 필수 측정지표를 추적할 수 있습니다. 측정지표로 드릴다운하여 기초 데이터를 이해하고 부가 정보를 확인할 수 있습니다.



[Cash 360 대시보드](#)에 대한 업데이트로 현금 흐름에 대한 가시성과 인사이트가 강화됩니다. Cash 360 SuiteApp 은 SaaS Metrics 대시보드와 마찬가지로 회사의 측정지표 및 현금 포지션에 대한 통합 보기, 자회사 간 교차 보기 및 단일 자회사 보기를 제공합니다. 모든 자회사의 현금 흐름 데이터를 한 곳에서 확인할 수 있어 팀에서는 일별, 주별, 월별 빈도로 단기 예측을 빠르게 생성할 수 있습니다. 여기에서 AR, AP 및 현금 잔고로 드릴다운하거나 추가 분석을 위해 정보를 CSV 파일로 익스포트할 수 있습니다.

한 곳에서 여러 출처의 실시간 데이터를 볼 수 있는 이 대시보드를 사용하여 성과를 더욱 면밀히 모니터링하고, 추세를 파악하고, 정보에 입각한 의사결정을 내림으로써 비즈니스를 발전시킬 수 있습니다.

세금, 리베이트 및 거래 프로모션 단순화

NetSuite 2023.2 는 복잡한 것으로 악명 높은 두 가지, 즉 세금과 리베이트 및 거래 프로모션 관리를 한결 쉽게 만듭니다. [SuiteTax](#) 는 이제 복합 배송 경로를 지원하므로

동일한 트랜잭션에서 다양한 배송 방법을 사용하여 여러 주소로 배송할 수 있습니다. 이제 세금 엔진에서 계산에 사용할 수 있도록 배송 탭에 라인 수준 배송 및 처리 세금 필드가 제공됩니다.

[NetSuite Rebates and Trade Promotions SuiteApp](#)도 향상되었습니다. 이제 리베이트 계약 기간 동안 달성한 최고 수량 또는 통화 계층을 기준으로 값을 변경하는 계층화된 리베이트를 생성할 수 있습니다. 이제 이 기능은 각 고객에 대해 가장 적합한 거래를 자동으로 선택하여 더 많은 구매를 유도합니다. 팀 입장에서는 여러 개의 비중복적용 거래가 있을 경우 어떤 거래를 선택해야 할지 고민하는 번거로운 수작업을 최소화할 수 있습니다.

NetSuite 2023.2 의 모든 업데이트에 대해 자세히 알아보기

NetSuite 2023 릴리즈 2에는 제품군 전반에 걸쳐 여러 가지 강화된 기능이 포함되어 있습니다. [옛보기](#) 페이지에서 릴리즈의 다른 내용을 읽어보거나 [릴리즈 노트](#)를 자세히 살펴보십시오.

가장 중요한 사항으로 [Release Preview](#) 테스트 계정을 요청하여 자사의 데이터, 워크플로우 및 사용자정의로 새 기능이 작동하는 방식을 확인하는 실전 방법을 이용해 보십시오.

앞선 내용은 당사 제품의 일반적인 지침에 대한 개요를 위한 것으로, 정보제공의 목적일 뿐 계약의 내용을 구성하지 않습니다. 이는 자료, 코드 또는 기능 등을 제공할 것이라는 약정이 아니며, 따라서 구매결정의 근거로 삼아서는 안 됩니다. 오라클은 자신의 단독 재량으로, 오라클 제품의 기능 개발, 출시, 그 시기, 및 가격을 변경할 수 있습니다.