

NetSuite 2023 Release 2 offre maggiore accuratezza e produttività grazie ai miglioramenti apportati alle aree di riconciliazione conto, elaborazione fatture, gestione contanti e altro

Rebeca Bichachi, Product Marketing Specialist

Mentre le organizzazioni di tutto il mondo continuano a scontrarsi con l'incertezza economica e gli alti costi di gestione, il sentimento generale è chiaro: è tempo di fare di più con meno.

Secondo un'indagine condotta da CFO.com e NetSuite sul secondo trimestre 2023, in questo momento i leader aziendali di società con ricavi annuali inferiori a 250 milioni di dollari sono focalizzati sulla riduzione dei costi dando priorità all'efficienza. La maggior parte dei dirigenti finanziari intervistati dichiara di voler mitigare l'aumento dei costi di gestione migliorando l'efficienza, apportando modifiche alle assunzioni e adottando l'automazione.

NetSuite 2023 Release 2 è stato progettato per dare impulso a questi sforzi, consentendo alle organizzazioni di bilanciare il desiderio di crescita con la necessità di proteggere i profitti. Le nuove funzionalità offrono livelli di automazione e visibilità mai visti prima, che consentono ai responsabili finanziari di aumentare la produttività, l'efficienza e il coinvolgimento dei team, senza intaccare i profitti.

Riconciliazione dei conti e abbinamento delle transazioni automatizzati

Se si desidera velocizzare i task di chiusura finanziaria, noiosi e dispendiosi in termini di tempo, la riconciliazione dei conti è il punto di partenza per ottenere un grande impatto. [NetSuite Account Reconciliation](#) automatizza l'intero processo di riconciliazione per il libro giornale, tra cui le transazioni interaziendali, la contabilità clienti (AR) e fornitori (AP), le transazioni bancarie e con carta di credito, gli accantonamenti e i conti cespiti, oltre ad altri conti dello stato patrimoniale.

In questo modo si elimina la necessità di scaricare i dati dai sistemi di origine, aggregare i dettagli in fogli di calcolo, rivedere manualmente i saldi dei conti e utilizzare formule complesse per eseguire l'abbinamento e la riconciliazione. Tutti questi processi vengono invece centralizzati in un'unica area di lavoro. Il motore per l'abbinamento automatico intelligente semplifica notevolmente il processo di abbinamento per le transazioni a saldo zero, di basso valore o a basso rischio. Suggerisce abbinamenti in base a regole impostabili dall'utente, consentendo di accettarli o eliminarli. Grazie alla capacità di abbinare milioni di transazioni in pochi minuti, i team della contabilità possono concentrarsi su eccezioni, riconciliazioni

a rischio elevato e task strategici. Questo consente di chiudere i registri più velocemente, senza problemi e senza lavorare fino a tarda notte.

Mano a mano che un'azienda cresce e con essa il numero delle transazioni, la gestione manuale della riconciliazione dei conti diventa non solo eccessivamente complicata, ma anche estremamente soggetta a potenziali errori e problemi di conformità. L'utilizzo della soluzione di riconciliazione dei conti di NetSuite consente di rafforzare i controlli interni e la conformità, aumentando al contempo l'accuratezza degli estratti conto finanziari grazie all'eliminazione degli errori umani e dei ritardi che ne conseguono. Ogni riconciliazione viene archiviata in modo sicuro in un repository di documenti protetto per garantire la verificabilità.

Il risultato: una chiusura più rapida e una maggiore accuratezza.



Elaborazione delle fatture ed esecuzione dei pagamenti semplificate

Pagare le fatture è diventato più facile grazie agli aggiornamenti delle funzioni di acquisizione delle fatture, distribuzione delle fatture fornitore e automazione della contabilità fornitori di NetSuite 2023.2.

Le migliorate funzionalità di apprendimento automatico fornite da [Oracle Cloud Vision](#) in [NetSuite Bill Capture](#) ora consentono di categorizzare le spese in modo intelligente in base a dati cronologici, suggerendo società controllate in base a fatture simili precedenti. In precedenza, il sistema inseriva solo i dati per la società controllata del dipendente, in base all'utente che ha caricato il file.

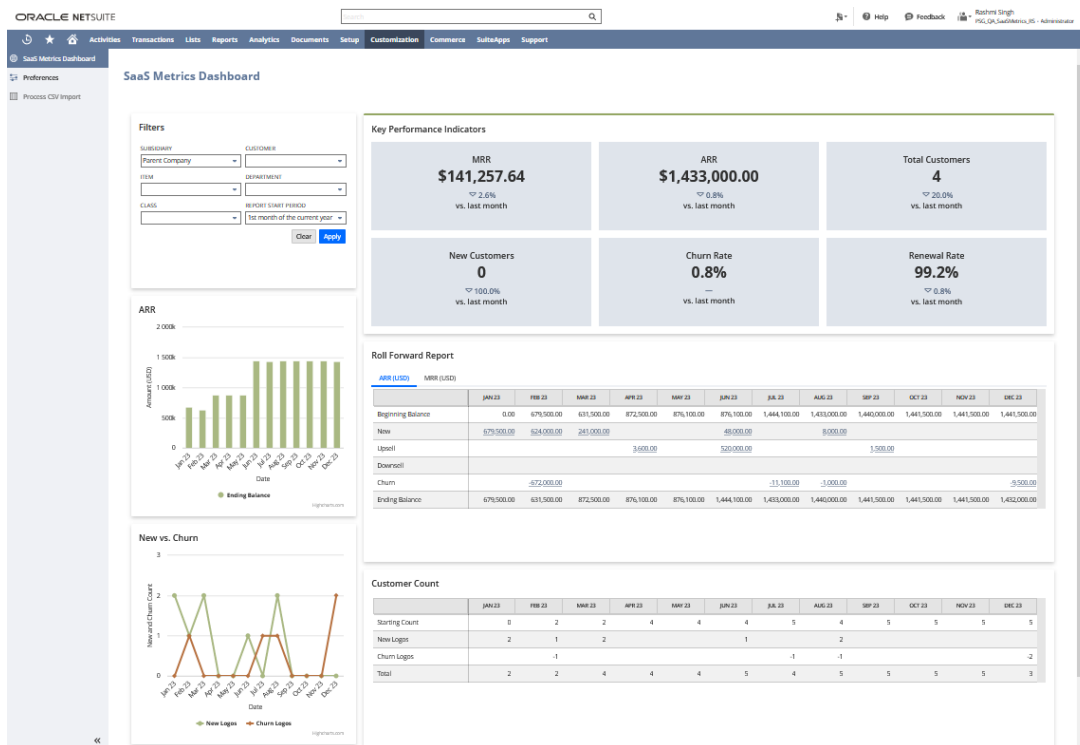
Se il team desidera frazionare i costi diretti condivisi di un'unica fattura fornitore, ora può facilmente distribuire queste spese tra le società controllate, i reparti o altri segmenti dell'azienda che ne beneficiano. La **SuiteApp Vendor Invoice Distribution** consente di creare modelli di distribuzione per il sistema basati sulla percentuale o sull'importo oppure semplicemente di eseguire la distribuzione valutando caso per caso. Una volta che la distribuzione è completata, la SuiteApp crea automaticamente le scritture contabili normali o interaziendali necessarie.

I miglioramenti del processo di pagamento delle fatture proseguono con la funzionalità Indirizzamento approvazione pagamento in [NetSuite AP Automation](#). Questa funzionalità consente di sottomettere e approvare i pagamenti in batch permettendo comunque di mantenere controlli rigorosi sui pagamenti, scegliere il tipo di approvazione, il limite di spesa/approvazione e il numero di approvatori richiesti. Verranno inviate alla banca per la consegna del pagamento solo le fatture fornitore autorizzate, facilitando il controllo della spesa e riducendo il rischio di frodi.

Aumento della visibilità sulle previsioni ricavi e di cassa

Se un'azienda ha l'esigenza di creare strategie per affrontare l'incertezza economica e l'aumento dei costi di gestione, la possibilità di accedere a numeri precisi e aggiornati diventa ancora più importante.

Ora le aziende SaaS (software as a service) e altre aziende su sottoscrizione possono accedere al **Dashboard delle metriche SaaS** per eseguire il monitoraggio in tempo reale. La SuiteApp SaaS Metrics offre una visione unica e di facile comprensione delle metriche chiave e una previsione mobile di 12 mesi che proietta i ricavi data la base clienti corrente. Il dashboard consente di monitorare metriche essenziali come i ricavi ricorrenti annuali (ARR), i ricavi ricorrenti mensili (MRR) e il tasso di abbandono a livello aziendale, di singola società controllata o di più società controllate. È possibile eseguire il drill down delle metriche per comprendere i dati sottostanti e vedere le informazioni supplementari.



Gli aggiornamenti apportati a [Dashboard Cash 360](#) consentono di avere maggiore visibilità e approfondimenti sul flusso di cassa. Come il Dashboard delle metriche SaaS, la SuiteApp Cash 360 offre viste consolidate, per più società controllate o a livello di singola società controllata, delle metriche e della posizione di cassa della propria società. I dati dei flussi di cassa di tutte le società controllate disponibili in un unico luogo consentono ai team di creare rapidamente previsioni a breve termine con frequenza giornaliera, settimanale e mensile. Da lì possono quindi eseguire il drill down in AR, AP e nei saldi di cassa o esportare le informazioni in un file CSV per svolgere ulteriori analisi.

Grazie a dati in tempo reale provenienti da più fonti disponibili in un'unica posizione, questi dashboard sono in grado di monitorare più da vicino le prestazioni, identificare le tendenze e prendere decisioni più informate per condurre la propria attività.

Semplificazione di imposte e scontistiche e delle promozioni commerciali

Due funzioni note per la loro complessità, le imposte e la gestione degli sconti e delle promozioni commerciali, diventano più semplici in NetSuite 2023.2. [SuiteTax](#) ora supporta più instradamenti di spedizione per poter spedire a più indirizzi utilizzando metodi di spedizione diversi, il tutto nella stessa transazione. I campi delle imposte di spedizione e gestione a livello di riga ora sono stati inseriti nella scheda Spedizione per consentire ai motori imposte di utilizzarli nei calcoli.

È stata potenziata anche la [SuiteApp NetSuite Rebates and Trade Promotions](#). Ora è possibile creare sconti variabili in cui i valori cambiano in base al livello più alto di quantità o valuta raggiunto durante il periodo dell'accordo relativo alla scontistica. La funzionalità ora è in grado di selezionare automaticamente l'offerta più vantaggiosa per ogni cliente, incentivandolo ad acquistare di più. Per quanto riguarda il team, riduce al minimo il frustrante lavoro manuale necessario per scegliere l'offerta da selezionare quando sono disponibili più offerte non sovrapponibili.

Ulteriori informazioni su tutti gli aggiornamenti introdotti in NetSuite 2023.2

NetSuite 2023 Release 2 include nuovi e straordinari miglioramenti per l'intera suite. Maggiori informazioni sulle altre novità presenti nella release sono disponibili sulla nostra pagina [Sneak Peek](#) o consultando le [note di rilascio](#).

Soprattutto, è importante ricordarsi di richiedere l'accesso all'account di test [Release Preview](#) per comprendere nella pratica come le nuove funzionalità interagiranno con i dati, i flussi di lavoro e le personalizzazioni esistenti.

Le informazioni sopra riportate forniscono alcune indicazioni di carattere generale in merito al prodotto. Vengono fornite a scopo puramente esplicativo e non possono diventare parte integrante di alcun contratto. Non costituiscono impegno a distribuire materiale, codice o funzionalità e non rappresentano la base per prendere decisioni sull'acquisto. Lo sviluppo, il rilascio, la tempistica e il prezzo di qualsiasi caratteristica o funzionalità descritta per i prodotti di Oracle possono variare e rimangono a discrezione esclusiva di Oracle Corporation.