

NetSuite 2023 versión 2 brinda mayor precisión y productividad gracias a las mejoras en la conciliación de cuentas, el procesamiento de facturas de venta, la gestión de efectivo y mucho más

Rebeca Bichachi, Product Marketing Specialist

Dado que las organizaciones de todo el mundo continúan luchando contra la incertidumbre económica y los altos costos de las actividades comerciales, la sensación general es clara: necesitamos hacer más con menos.

Según una encuesta realizada durante el segundo trimestre de 2023 por CFO.com y NetSuite, en este momento, los líderes empresariales de organizaciones con ingresos inferiores a \$250 000 000 anuales están centrados en reducir los costos y, al mismo tiempo, priorizar la eficiencia. La mayoría de los ejecutivos de finanzas encuestados expresan que planean reducir los costos operativos más altos mediante el aumento de la eficiencia, los cambios en la contratación y la adopción de la automatización.

NetSuite 2023 versión 2 está diseñado para potenciar esas iniciativas, ya que ayuda a las organizaciones a equilibrar el deseo de crecer con la necesidad de proteger las ganancias. Las nuevas funciones ofrecen automatización y visibilidad sin precedentes que los ejecutivos de finanzas pueden usar para impulsar la productividad y la eficiencia de los equipos, así como la interacción entre ellos, sin desviar la atención del resultado final.

Automatización de las conciliaciones de cuentas y las confrontaciones de transacciones

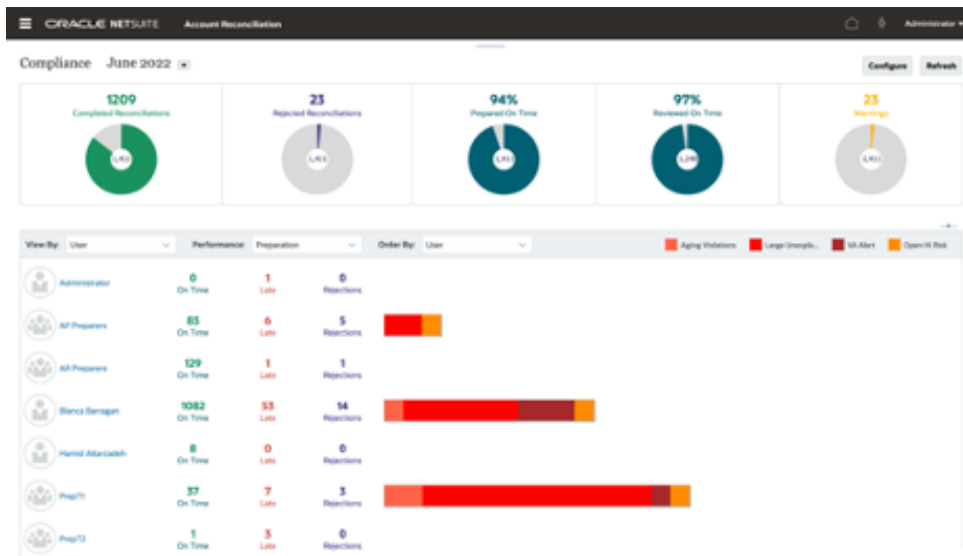
Si está buscando acelerar las tediosas tareas de cierre de finanzas que consumen mucho tiempo, la conciliación de cuentas es el punto de partida adecuado para lograr un alto impacto. [NetSuite Account Reconciliation](#) automatiza el proceso de conciliación completo para el libro mayor, lo que incluye transacciones intercompañía, cuentas a cobrar (AR) y cuentas a pagar (AP), transacciones bancarias y con tarjeta de crédito, cuentas de devengos y activos fijos, y otras cuentas del balance general.

Esto elimina la necesidad de descargar datos de sistemas de origen, sumar datos en hojas de cálculo, revisar manualmente saldos de cuenta y usar fórmulas complejas para confrontaciones y conciliaciones. En cambio, todos estos procesos se centralizan en un único espacio de trabajo. El motor inteligente de confrontación automática simplifica de manera significativa el proceso de confrontación para transacciones de saldo cero, valor bajo o bajo riesgo. Sugiere confrontaciones en función de reglas que puede definir, lo que le permite aceptarlas o desecharlas. Con la capacidad de

confrontar millones de transacciones en minutos, los equipos de contabilidad se pueden centrar en las excepciones, las conciliaciones de alto riesgo y las tareas estratégicas. De esa manera, pueden cerrar los libros con mayor rapidez, sin inconvenientes ni jornadas de trabajo hasta la madrugada.

A medida que su negocio crece y el número de transacciones aumenta, el procesamiento manual de la conciliación de cuentas no solo es sumamente engorroso, sino que además puede generar numerosos errores y problemas de conformidad. Mediante el uso de la solución de conciliación de cuentas de NetSuite, puede reforzar la conformidad y los controles internos y, al mismo tiempo, aumentar la precisión de sus estados financieros mediante la eliminación de los errores humanos y sus consecuentes demoras. Cada conciliación se almacena de forma segura en un repositorio de documentos protegido para garantizar la capacidad de auditarlo.

El resultado: un cierre más rápido y una mayor precisión.



Procesamiento de facturas de venta y realización de pagos de manera sencilla

El pago de sus facturas se ha vuelto más fácil gracias a las actualizaciones de las funciones Captura de factura, Distribución de facturas de venta de proveedor y Automatización de AP que se incluyen en NetSuite 2023.2.

Las capacidades mejoradas de aprendizaje automático con tecnología de [Oracle Cloud Vision](#) en la [captura de facturas](#) de [NetSuite](#) ahora categoriza gastos de forma inteligente en función de datos históricos y sugiere subsidiarias según facturas

anteriores similares. En el pasado, el sistema solo rellenaba la subsidiaria asignada del empleado según la persona que actualizaba el archivo.

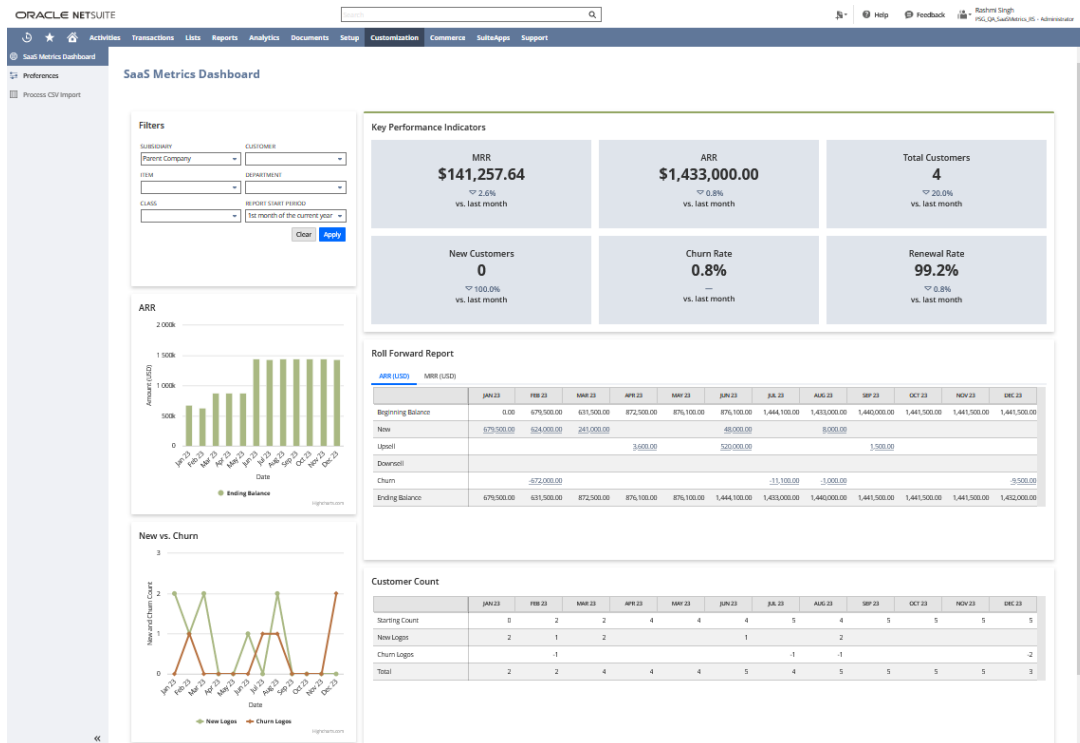
Si su equipo desea dividir los costos directos compartidos a partir de una única factura de proveedor, ahora es posible distribuir fácilmente estos gastos entre las subsidiarias, los departamentos y otros segmentos correspondientes de la empresa. La **Vendor Invoice Distribution SuiteApp** les permite crear plantillas de distribución basadas en porcentajes o importes para el sistema, o bien, realizar distribuciones caso por caso. Una vez que se completa la distribución, la SuiteApp crea automáticamente los asientos contables comunes o intercompañía necesarios.

Las mejoras del proceso de pago de facturas continúan con la adición de la función Proceso de aprobación de pago en [NetSuite AP Automation](#). Use esta función para enviar y aprobar pagos en lotes mientras mantiene estrictos controles de pago y elige el tipo de aprobación, el límite de gasto/aprobación y el número de aprobadores necesarios. Solo las facturas de proveedor autorizadas se envían al banco para que se las pague, lo que le permite controlar el gasto y reducir el riesgo de fraude.

Aumento de la visibilidad de las previsiones de ingresos y caja

Mientras su empresa elabora estrategias para abordar la incertidumbre económica y el aumento de los costos de las actividades comerciales, el acceso a cifras precisas y actualizadas adquiere cada vez más importancia.

Ahora, el software como servicio (SaaS) y otras empresas basadas en suscripción pueden acceder al **panel de control de SaaS Metrics** a fin de realizar una supervisión en tiempo real. La SaaS Metrics SuiteApp proporciona una única vista fácil de entender de métricas clave y una previsión móvil de 12 meses que proyecta ingresos según su base de clientes actual. Use el panel de control para realizar un seguimiento de métricas esenciales, como los ingresos anuales recurrentes (ARR), los ingresos mensuales recurrentes (MRR) y la tasa de abandono, de toda la empresa, de cada subsidiaria y entre subsidiarias. Desglose las métricas para entender los datos subyacentes y ver información complementaria.



Las actualizaciones del [panel de control de Cash 360](#) aportan más visibilidad y percepciones del flujo de caja. Al igual que el panel de control de SaaS Metrics, la Cash 360 SuiteApp ofrece vistas de las métricas y la posición de efectivo de la empresa consolidadas, entre subsidiarias y de cada subsidiaria. Con los datos de los flujos de caja de todas las subsidiarias en un solo lugar, los equipos pueden crear rápidamente previsiones a corto plazo con una frecuencia diaria, semanal y mensual. Desde allí, desglose las AR, las AP y los saldos de efectivo, o bien, exporte la información a un archivo CSV para realizar un análisis más detallado.

Con datos en tiempo real de varios orígenes en una única ubicación, use estos paneles de control para supervisar su desempeño más de cerca, identificar tendencias y tomar decisiones más fundamentadas para darle un impulso a su negocio.

Simplificación de los impuestos y reembolsos y las promociones comerciales

Dos funciones notoriamente complejas —impuestos y gestión de reembolsos y promociones comerciales— se simplifican en NetSuite 2023.2. [SuiteTax](#) ahora admite varias rutas de envío, a fin de que, en una misma transacción, pueda realizar envíos a varias direcciones mediante distintas formas de envío. Los campos de impuesto de envío y manipulación en el nivel de línea ahora están en la ficha Envío para que los motores de impuestos los usen en los cálculos.

La [NetSuite Rebates and Trade Promotions SuiteApp](#) también incluye mejoras. Ahora, puede crear reembolsos por niveles que cambian valores en función del nivel de cantidad o moneda más alto alcanzado durante el período del acuerdo de reembolso. La función selecciona automáticamente la mejor oferta para cada cliente, lo que incentiva las compras. Para su equipo, minimiza el frustrante trabajo manual de elegir la oferta que se debe seleccionar cuando hay varias ofertas no apilables.

Más información sobre todas las actualizaciones de NetSuite 2023.2

NetSuite 2023 versión 2 contiene muchas mejoras nuevas y atractivas en toda la suite. Conozca las demás novedades que se incluyen en la publicación de la página del [anticipo](#) u obtenga más información en las [notas de la versión](#).

Y lo más importante: no olvide solicitar su cuenta de prueba de [Release Preview](#) para experimentar en primera persona cómo operan las nuevas funciones con sus datos, flujos de trabajo y personalizaciones.

La información anterior tiene como objetivo mostrar las directrices generales de nuestros productos. Se presenta con fines meramente informativos y sin que sea susceptible de incorporarse a ningún contrato. No supone compromiso alguno de entrega de ningún material, código o funcionalidad, ni debe utilizarse como base para la adopción de decisiones de compra. El desarrollo, el lanzamiento, el plazo de disponibilidad y la fijación de precios de cualesquiera funciones o funcionalidades descritas para productos Oracle pueden cambiar y quedarán a la sola discreción de Oracle Corporation.