

NetSuite 2023 Release 2 bietet eine höhere Genauigkeit und Produktivität durch Verbesserungen bei Kontenabstimmung, Ausgangsrechnungsverarbeitung, Cash Management und mehr

Rebeca Bichachi, Product Marketing Specialist

Während Organisationen weltweit mit wirtschaftlicher Unsicherheit und hohen Kosten ihrer Geschäftstätigkeit zu kämpfen haben, setzt sich allgemein die Überzeugung durch, dass es notwendig ist, mehr Ergebnisse mit geringerem Aufwand zu erzielen.

Laut einer Umfrage von CFO.com und NetSuite im 2. Quartal 2023 konzentrieren sich Führungskräfte in Unternehmen mit einem jährlichen Erlös von unter 250 Millionen USD derzeit darauf, Kosten zu senken und der Effizienzsteigerung eine höhere Priorität einzuräumen. Der Umfrage zufolge plant der Großteil der befragten Führungskräfte, die höheren Betriebskosten durch eine Steigerung der Effizienz, Änderungen bei der Einstellungspolitik und Automatisierung auszugleichen.

NetSuite 2023 Release 2 ist darauf ausgelegt, diese Bemühungen zu unterstützen, indem es Organisationen ermöglicht, ein Gleichgewicht zwischen ihrem Wachstumsstreben und dem Schutz ihrer Gewinne herzustellen. Neue Features bieten mehr Automatisierung und Sichtbarkeit als je zuvor. Führungskräfte aus dem Finanzbereich können diese nutzen, um Produktivität, Effizienz und das Engagement von Teams wesentlich zu steigern, ohne das Geschäftsergebnis zu beeinträchtigen.

Automatisierte Kontenabstimmungen und Transaktionszuordnung

Wenn Sie mühsame, zeitaufwendige Finanzabschlussaufgaben beschleunigen möchten, beginnen Sie für optimale Ergebnisse mit der Kontenabstimmung. Mit [NetSuite Account Reconciliation](#) wird der gesamte Abstimmungsprozess für das Hauptbuch automatisiert, einschließlich Intercompany-Transaktionen, Forderungen und Verbindlichkeiten, Bank- und Kreditkartentransaktionen, Rückstellungen und Anlagenkonten sowie anderer Bilanzkonten.

Dadurch entfällt die Notwendigkeit, Daten aus Quellsystemen herunterzuladen, Details in Tabellen zu aggregieren, Kontosalde manuell zu prüfen und komplexe Formeln für die Zuordnung und Abstimmung zu verwenden. Diese Prozesse werden stattdessen in einem zentralen Arbeitsbereich zusammengefasst. Die intelligente Engine für automatische Zuordnung vereinfacht den Zuordnungsprozess für Transaktionen mit Nullsaldo, niedrigem Wert oder geringem Risiko erheblich. Sie schlägt Zuordnungen anhand von Regeln vor, die Sie selbst festlegen können. Sie haben dann die Wahl, die Zuordnungen zu akzeptieren oder zu verwerfen. Dank einer Zuordnungskapazität von

mehreren Millionen Transaktionen innerhalb von Minuten können Buchhaltungsteams sich auf Ausnahmen, Abstimmungen mit hohem Risiko und strategische Aufgaben konzentrieren. So können sie ihre Bücher schneller abschließen - ohne Probleme und Überstunden.

Während Ihr Unternehmen wächst und die Anzahl seiner Transaktionen zunimmt, ist die manuelle Bearbeitung der Kontenabstimmung nicht nur viel zu umständlich, sondern kann auch zu potenziellen Fehlern und Complianceproblemen führen. Durch den Einsatz der NetSuite-Lösung zur Kontenabstimmung können Sie Ihre internen Kontrollen und die Compliance stärken und gleichzeitig die Genauigkeit Ihrer Jahresabschlüsse erhöhen, indem Sie menschliche Fehler und die dadurch verursachten Verzögerungen beseitigen. Jede Abstimmung wird in einem sicheren Dokumentrepository gespeichert, um die Auditierbarkeit sicherzustellen.

Das Ergebnis sind schnellere Abschlüsse *und* eine höhere Genauigkeit.



Einfache Verarbeitung von Ausgangsrechnungen und Zahlungen

Das Bezahlen Ihrer Eingangsrechnungen ist dank der in NetSuite 2023.2 enthaltenen Featureupdates für NetSuite Bill Capture, Vendor Invoice Distribution SuiteApp und NetSuite AP Automation einfacher geworden.

Erweiterte Funktionen für maschinelles Lernen, unterstützt von [Oracle Cloud Vision](#) in [NetSuite Bill Capture](#), ermöglichen jetzt eine intelligente Kategorisierung von Aufwendungen auf der Grundlage historischer Daten. Dabei werden Tochtergesellschaften ausgehend von ähnlichen Eingangsrechnungen aus der

Vergangenheit vorgeschlagen. Bisher wurde die dem Mitarbeiter zugewiesene Tochtergesellschaft nur entsprechend der Person aufgefüllt, die die Datei hochgeladen hat.

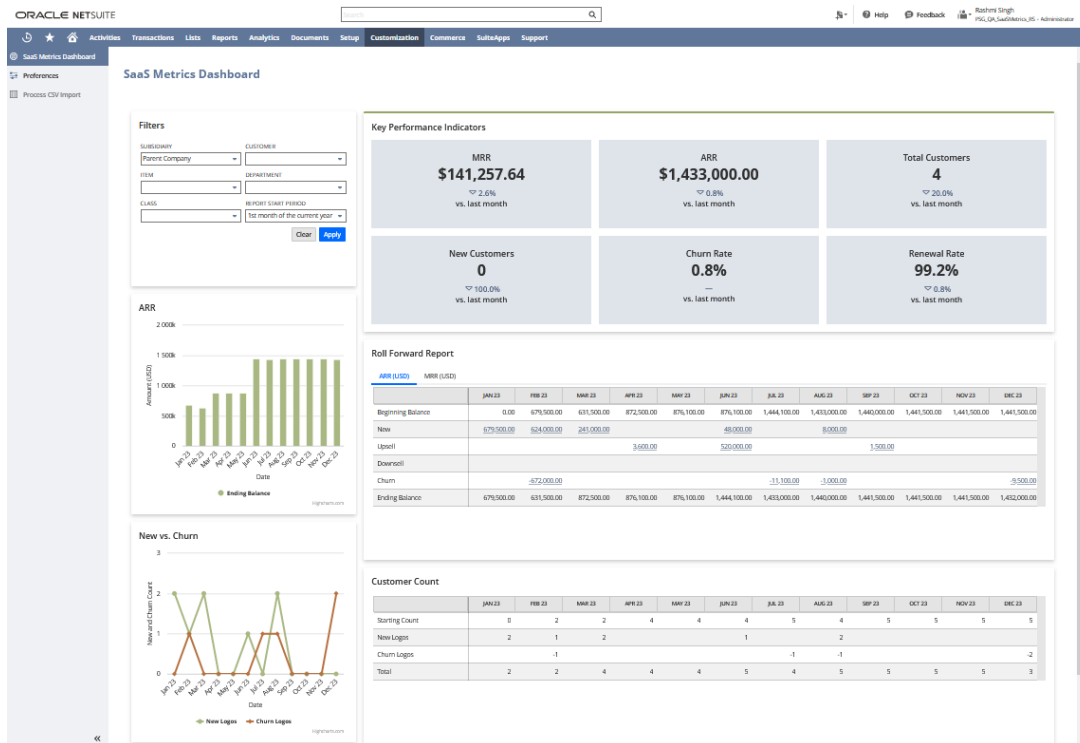
Wenn Ihr Team direkte Kosten aus einer einzelnen Lieferantenrechnung splitten möchte, kann es diese Aufwendungen jetzt einfach auf die betroffenen Tochtergesellschaften, Abteilungen oder andere Unternehmensbereiche verteilen. Mit der **Vendor Invoice Distribution SuiteApp** kann das Team Verteilungsvorlagen auf der Grundlage von Prozentanteilen oder Beträgen für das System erstellen, oder die Verteilung erfolgt einfach von Fall zu Fall. Sobald die Verteilung abgeschlossen ist, erstellt die SuiteApp automatisch die nötigen regulären oder Intercompany-Journalbuchungen.

Eine weitere Verbesserung des Prozesses zum Bezahlen von Eingangsrechnungen ist das neue Feature "Zahlungsgenehmigungssteuerung" in [NetSuite AP Automation](#). Mit diesem Feature können Sie Zahlungen in Batches übermitteln und genehmigen und gleichzeitig strenge Zahlungskontrollen aufrechterhalten. Dabei können Sie den Genehmigungstyp, ein Ausgaben-/Genehmigungslimit und die Anzahl der erforderlichen Genehmiger auswählen. Nur autorisierte Lieferantenrechnungen werden zur Zahlungsabwicklung an die Bank gesendet. Dies hilft bei der Ausgabenkontrolle und senkt das Betrugsrisiko.

Bessere Sichtbarkeit für Erlös- und Liquiditätsprognosen

Während Ihr Unternehmen Strategien zur Bewältigung von wirtschaftlicher Unsicherheit und steigenden Kosten seiner Geschäftstätigkeit entwickelt, wird der Zugang zu korrekten, aktuellen Zahlen noch kritischer als zuvor.

Software-as-a-Service-(SaaS-)Unternehmen und andere abonnementbasierte Unternehmen erhalten jetzt Zugriff auf das **SaaS Metrics-Dashboard**, das eine Überwachung in Echtzeit ermöglicht. Die SaaS Metrics SuiteApp bietet eine zentrale, leicht verständliche Ansicht der Schlüsselmetriken und eine rollierende Prognose über 12 Monate, die den Erlös entsprechend Ihrer aktuellen Kundenbasis projiziert. Mithilfe des Dashboards können Sie Grundmetriken wie den jährlich wiederkehrenden Erlös, den monatlich wiederkehrenden Erlös und die Abwanderungsrate auf der Ebene des Gesamtunternehmens, einer einzelnen Tochtergesellschaft oder über mehrere Tochtergesellschaften hinweg verfolgen. Führen Sie einen Drilldown zu den Metriken aus, um die zugrunde liegenden Daten zu verstehen und ergänzende Informationen anzuzeigen.



Updates für das [Cash360-Dashboard](#) ermöglichen eine bessere Sichtbarkeit und tiefere Einblicke in den Cashflow. Ähnlich wie das SaaS Metrics-Dashboard bietet die Cash360 SuiteApp konsolidierte, auf mehrere Tochtergesellschaften oder auf eine einzige Tochtergesellschaft bezogene Ansichten der Metriken und der Liquiditätslage Ihres Unternehmens. Durch Anzeigen der Cashflowdaten von allen Tochtergesellschaften an einem einzigen Ort können Teams schnell kurzfristige Prognosen auf täglicher, wöchentlicher oder monatlicher Basis erstellen. Anschließend können sie Drilldowns zu Forderungen, Verbindlichkeiten und Barsalden durchführen oder die Daten zur weiteren Analyse in eine CSV-Datei exportieren.

Da diese Dashboards Echtzeitdaten aus verschiedenen Quellen an einem zentralen Ort anzeigen, können Sie damit Ihre Leistung genauer überwachen, Trends erkennen und fundiertere Entscheidungen treffen, die Ihr Unternehmen voranbringen.

Vereinfachung von Steuern sowie Rabatten und Händlerpromotions

Zwei berüchtigt komplexe Funktionen - für Steuern und die Verwaltung von Rabatten und Händlerpromotions - werden in NetSuite 2023.2 vereinfacht. [SuiteTax](#) unterstützt jetzt Multiversandrouten, d.h. den Versand mit derselben Transaktion durch verschiedene Versandmethoden an mehrere Adressen. Die Registerkarte "Versand" enthält jetzt Felder für Versand- und Bearbeitungssteuern auf Positionsebene, die von Steuerberechnungsmodulen bei Berechnungen verwendet werden können.

Die [NetSuite Rebates and Trade Promotions SuiteApp](#) wurde ebenfalls verbessert. Sie können jetzt gestaffelte Rabatte erstellen, deren Wert sich je nach der innerhalb der Rabattvereinbarungsperiode erreichten Höchstmenge oder Währungsstufe ändert. Das Feature wählt jetzt automatisch das beste Angebot für jeden Kunden aus und schafft dadurch einen Anreiz für weitere Käufe. Für Ihr Team entfällt der Aufwand für ein manuelles Auswählen des besten Angebots, wenn mehrere nicht kombinierbare Angebote vorliegen.

Weitere Informationen zu allen Updates in NetSuite 2023.2

NetSuite 2023 Release 2 enthält zahlreiche nützliche Verbesserungen in der gesamten Suite. Lesen Sie auf unserer [Sneak-Peek](#)-Seite mehr darüber, was das Release sonst noch umfasst, oder studieren Sie die [Versionshinweise](#).

Denken Sie unbedingt daran, Ihr [Releasevorschaukonto](#) anzufordern, um von der Möglichkeit zu profitieren, die neuen Features mit Ihren Daten, Workflows und Anpassungen selbst zu testen.

Vorstehend finden Sie eine Beschreibung der allgemeinen Ausrichtung unserer Produkte. Diese dient ausschließlich zu Informationszwecken und darf nicht Vertragsbestandteil werden. Sie stellt keine Verpflichtung zur Bereitstellung von Materialien, Code oder Funktionalität dar und sollte nicht zur Grundlage einer Kaufentscheidung gemacht werden. Entwicklung, Freigabe, zeitliche Herausgabe und Preise jeglicher beschriebener Features oder Funktionalität von Oracle-Produkten können sich ändern und liegen im alleinigen Ermessen der Oracle Corporation.