

NetSuite 2023 Release 2 tilføjer øget nøjagtighed og produktivitet gennem forbedringer af kontoafstemning, fakturabehandling, likviditetsstyring m.m.

Rebeca Bichachi, Product Marketing Specialist

Da organisationer over hele verden fortsat kæmper med økonomisk usikkerhed og høje omkostninger ved at drive forretning, er den overordnede stemning klar: det er tid til at gøre mere med mindre.

Lige nu er virksomhedsledere i firmaer med mindre end \$ 250 mio. i årlig omsætning fokuseret på omkostningsbesparelser, mens de prioriterer effektivitet, ifølge en undersøgelse for 2. kvartal 2023 foretaget af CFO.com og NetSuite. De fleste adspurgte økonomichefer siger, at de planlægger at afbøde højere driftsomkostninger ved at øge effektiviteten, foretage ansættelsesændringer og omfavne automatisering.

NetSuite 2023 Release 2 er designet til at sætte turbo på disse bestræbelser, så organisationer bliver udrustet til at afbalancere ønsket om vækst med behovet for at beskytte overskuddet. Nye funktioner giver mere automatisering og synlighed end nogensinde, som økonomichefer kan anvende til at øge produktiviteten, effektiviteten og engagementet blandt teams - uden at forringe bundlinjen.

Automatiser kontoafstemninger og transaktionsmatchning

Hvis du ønsker at fremskynde kedelige, tidskrævende opgaver i forbindelse med regnskabsafslutning, er kontoafstemning stedet at starte for stor effekt. [NetSuite Account Reconciliation](#) automatiserer hele afstemningsprocessen for hovedbogen, heriblandt koncerninterne transaktioner, debitorer (DEB) og kreditorer (KRE), bank- og kreditkorttransaktioner, periodiserings- og anlægsaktivkonti samt andre balancekonti.

Dette eliminerer behovet for at downloade data fra kildesystemer, aggregere detaljer i regneark, manuelt gennemgå kontosaldi og anvende komplekse formler til matchning og afstemning. I stedet er alle disse processer centraliseret i et enkelt arbejdsområde. Det intelligente program til automatisk matchning forenkler matchningsprocessen betydeligt for transaktioner med nulsaldo, lav værdi eller lav risiko. Programmet foreslår match på basis af regler, som du kan indstille, så du kan acceptere eller kassere dem. Med kapaciteten til at matche millioner af transaktioner på få minutter kan regnskabsteams fokusere på undtagelser, afstemninger med høj risiko og strategiske opgaver. På den måde kan de lukke bøgerne hurtigere - uden hovedpine og sene aftener med overarbejde.

Efterhånden som din forretning vokser, og antallet af transaktioner stiger, er manuel håndtering af kontoafstemning ikke kun umådeligt besværligt, men også fyldt med potentielle fejl og problemer vedrørende overholdelse. Ved at benytte NetSuites løsning til kontoafstemning kan du styrke dine interne kontroller og overholdelse, samtidig med at du øger nøjagtigheden af dine regnskaber ved at eliminere menneskelige fejl og de forsinkelser, der følger. Hver afstemning lagres på forsvarlig vis i en sikker dokumentinformationsbase for at sikre reviderbarhed.

Resultatet: en hurtigere afslutning og øget nøjagtighed.



Behandl fakturaer, og foretag nemt betalinger

Det er lige blevet nemmere for dig at betale dine regninger med opdateringer af funktionerne til indhentning af regninger, distribution af leverandørfakturaer og KRE-automatisering i NetSuite 2023.2.

Forbedrede muligheder for maskinlæring drevet af [Oracle Cloud Vision](#) i [NetSuite Bill Capture](#) kategoriserer nu intelligent udgifter på basis af historiske data med forslag om datterselskaber baseret på lignende tidligere regninger. Tidligere ville systemet kun udfylde medarbejderens tildelte datterselskab baseret på, hvem der uploadede filen.

Hvis dit team ønsker at opdele delte direkte omkostninger fra en enkelt leverandørregning, kan de nu nemt distribuere udgifter på tværs af datterselskaber, afdelinger eller andre segmenter i forretningen, der drager fordel heraf. **Vendor Invoice Distribution SuiteApp** giver dem mulighed for at oprette procent- eller

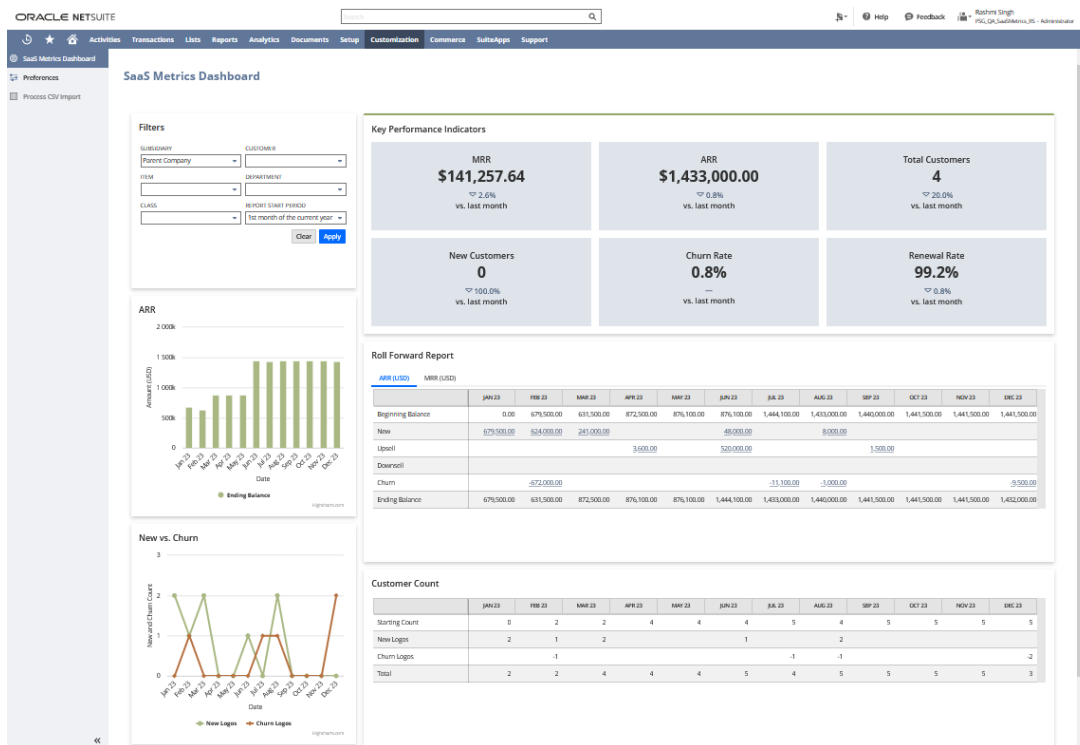
beløbsbaserede distributionsskabeloner til systemet - eller de kan blot distribuere fra sag til sag. Når distributionen er fuldført, opretter SuiteApp automatisk de almindelige eller koncerninterne journalindtastninger, der er nødvendige.

Forbedringer af processen til regningsbetaling fortsætter med tilføjelsen af funktionen Godkendelsesrute for betaling i [NetSuite AP Automation](#). Anvend denne funktion til at afsende og godkende betalinger i batches, samtidig med at du opretholder stramme betalingskontroller, vælger godkendelsestypen, forbrugs-/godkendelsesgrænsen og antallet af påkrævede godkendere. Kun autoriserede leverandørregninger sendes til banken til levering af betaling, hvilket hjælper dig med at kontrollere forbrug og reducere risikoen for svindel.

Forøg synligheden i indtægts- og likviditetsprognoser

Efterhånden som dit firma lægger strategier omkring økonomisk usikkerhed og højere omkostninger ved at drive forretning, bliver adgang til nøjagtige, opdaterede tal endnu mere kritisk.

Nu får software som en service (SaaS) og andre abonnementsbaserede firmaer adgang til **Instrumentbrættet SaaS-metrikker** til overvågning i realtid. SaaS Metrics SuiteApp giver en enkelt, letforståelig visning af nøglemetrikker og en 12-måneders rullende prognose, der projicerer indtægt på baggrund af din aktuelle kundebase. Anvend instrumentbrættet til at spore vigtige metrikker som årlig tilbagevendende indtægt (ARR), månedlig tilbagevendende indtægt (MRR) og afgangsrate på virksomhedsniveau, individuelt datterselskabsniveau eller på tværs af datterselskabsniveauer. Bor ned i metrikker for at forstå de underliggende data og se supplerende oplysninger.



Opdateringer til [instrumentbrættet Likviditet 360 grader](#) giver mere synlighed og indsigt i cash flow. Ligesom instrumentbrættet SaaS-metrikker indeholder Cash 360 SuiteApp konsoliderede visninger af dit firmas metrikker og likviditetsstillingen på tværs af datterselskaber og for enkelte datterselskaber. Med data om cash flow fra alle datterselskaber på ét sted kan teams hurtigt oprette kortsigtede prognoser med en daglig, ugentlig og månedlig frekvens. Derfra kan du bore ned i DEB-, KRE- og kontantsaldi - eller eksportere oplysningerne til en CSV-fil til yderligere analyse.

Med realtidsdata fra flere kilder på ét sted kan du anvende disse instrumentbrætter til at overvåge din præstation nøjere, identificere tendenser og træffe beslutninger på et mere oplyst grundlag for at drive din forretning fremad.

Forenkl skatter/afgifter og rabatter samt handelspromotions

To berygtede komplekse funktioner - skatter/afgifter og styring af rabatter og handelspromotions - bliver lettere i NetSuite 2023.2. [SuiteTax](#) understøtter nu flere forsendelsesruter, så du kan afsende til adskillige adresser ved hjælp af forskellige forsendelsesmetoder, alle på samme transaktion. Felter for forsendelse og ekspeditionsafgift på linjeniveau findes nu under fanen Forsendelse til brug for skatte-/afgiftsprogrammer i beregninger.

[NetSuite Rebates and Trade Promotions SuiteApp](#) er også forbedret. Du kan nu oprette niveaudelte rabatter, der ændrer værdier på basis af det højeste mængde- eller valutainiveau, der er opnået i løbet af rabataftalens periode. Funktionen vælger nu automatisk den bedste handel for hver kunde, så de tilskyndes til at købe mere. For dit team minimeres det frustrerende manuelle arbejde med at vælge, hvilken handel der skal vælges, når der findes flere ikke-kombinerbare handler.

Få flere oplysninger om alle opdateringerne i NetSuite 2023.2

NetSuite 2023 Release 2 indeholder et væld af spændende nye forbedringer på tværs af suiten. Læs mere om, hvad der ellers findes i udgivelsen på siden [Smugkig](#), eller dyk dybt ned i [udgivelsesnoterne](#).

Vigtigst af alt skal du ikke glemme at anmode om din testkonto til [Release Preview](#) for at få praktisk adgang og se, hvordan nye funktioner vil virke med dine data, arbejdsgange og tilpasninger.

Det foregående er påtænkt som en skitse over vores generelle produktretning. Det er kun til oplysning og må ikke inkorporeres i nogen kontrakt. Det er ikke en forpligtelse til at levere materiale, kode eller funktionalitet og kan ikke lægges til grund for købsbeslutninger. Oracle forbeholder sig retten til alene og efter eget skøn at ændre udviklingen af, tidspunktet for udgivelse af og priserne for funktioner og funktionalitet, der beskrives i nærværende dokument.