

System NetSuite 2023 verze 2 přináší zvýšenou přesnost a produktivitu díky vylepšením, mezi která patří párování účtů, zpracování faktur, správa hotovosti a další novinky

Rebeca Bichachi, Product Marketing Specialist

Organizace po celém světě nadále při svém podnikání zápolí s ekonomickou nejistotou a vysokými náklady, a proto je celkové naladění jasné: nastal čas zvládnout více s menším množstvím zdrojů.

Podle průzkumu, který ve 2. čtvrtletí 2023 proběhl na webu CFO.com ve spolupráci s týmem systému NetSuite, se vedoucí pracovníci společností s ročními výnosy do 250 milionů USD v současnosti zaměřují na snižování nákladů a současně kladou důraz na efektivitu. Většina vedoucích pracovníků z oblasti financí, kteří se průzkumu zúčastnili, tvrdí, že mají v plánu zmírnit vyšší provozní náklady zvýšením efektivity, změnami v personálním obsazení a přechodem na automatizaci.

System NetSuite 2023 verze 2 je navržen tak, aby toto úsilí maximálně podpořil – organizacím totiž poskytuje nástroje pro vyvážení snahy růst s potřebou ochránit zisky. Nové funkce přinášejí větší míru automatizace a vzhledu než kdykoli dříve a finanční ředitelé je mohou využít ke zvýšení produktivity, efektivity a zapojení mezi týmy, aniž by se to jakkoli negativně projevilo v celkovém výsledku.

Automatizace párování účtů a přiřazování transakcí

Pokud hledáte způsob, jak urychlit monotónní a časově náročné úkony při finanční uzávěrce, pak je dobré začít u párování účtů, což je oblast, která se na nich výrazně podílí. [Párování účtů v systému NetSuite](#) automatizuje celý proces párování v hlavní knize, včetně mezipodnikových transakcí, pohledávek a závazků, transakcí debetními a kreditními kartami, účtů s časovým rozlišením, účtů investičního majetku a dalších rozvahových účtů.

Tím se eliminuje potřeba stahovat data ze zdrojových systémů, agregovat detaily v tabulkách, ručně kontrolovat zůstatky účtů a používat složité vzorce pro přiřazování a párování. Místo toho jsou všechny tyto procesy centralizovány v jediném pracovním prostoru. Inteligentní modul pro automatické přiřazování tento proces výrazně zjednodušuje u transakcí s nulovým zůstatkem, nízkou hodnotou nebo nízkým rizikem. Přiřazení navrhuje na základě pravidel, která můžete nastavit, a jeho návrhy můžete přijmout či zamítnout. Díky kapacitě umožňující přiřazení milionů transakcí v řádu minut se mohou účetní týmy zaměřit na výjimky, párování s vysokým rizikem a strategické úlohy. Díky tomu zvládnou uzávěrku účetních knih rychleji a bez únavné práce dlouho do noci.

Jak vaše firma poroste a bude se zvyšovat počet transakcí, stane se ruční párování účtů nejen neúnosně pracným, ale i náchylným k potenciálním chybám a problémům v souvislosti s dodržováním předpisů. Využitím řešení systému NetSuite pro párování účtů můžete posílit své interní kontrolní mechanismy a dodržování předpisů a zvýšit přesnost

finančních výkazů eliminací lidských chyb a zdržení, která z nich plynou. Každé párování je bezpečně uloženo v zabezpečeném úložišti dokumentů, aby byla zajištěna možnost auditování.

Výsledek: rychlejší uzávěrka a vyšší přesnost.



Snadné zpracování faktur a provádění plateb

Úhrada faktur je nyní jednodušší díky aktualizacím funkcí záznamu faktur, rozkontace dodavatelských faktur a automatizace závazků v systému NetSuite 2023.2.

Vylepšené funkce strojového učení, které využívají službu [Oracle Cloud Vision](#) a jsou součástí funkce [záznamu faktur v systému NetSuite](#), nyní inteligentně kategorizují výdaje na základě historických dat a navrhují pobočky na základě podobných faktur v minulosti. Dříve systém vyplňoval přiřazenou pobočku zaměstnanci jen na základě toho, kdo soubor odeslal.

Pokud váš tým potřebuje rozdělit sdílené přímé náklady z jedné dodavatelské faktury, může nyní tyto výdaje snadno rozkontovat mezi pobočky, oddělení nebo jiné segmenty společnosti, které dané zboží či služby obdržely. Aplikace **SuiteApp Vendor Invoice Distribution** (rozkontace dodavatelských faktur) umožňuje pracovníkům v systému vytvářet rozkontační šablony na základě procent nebo částek – nebo mohou jednoduše rozkontování provádět případ od případu. Po dokončení rozkontace tato aplikace SuiteApp automaticky vytvoří potřebné běžné nebo mezipodnikové deníkové položky.

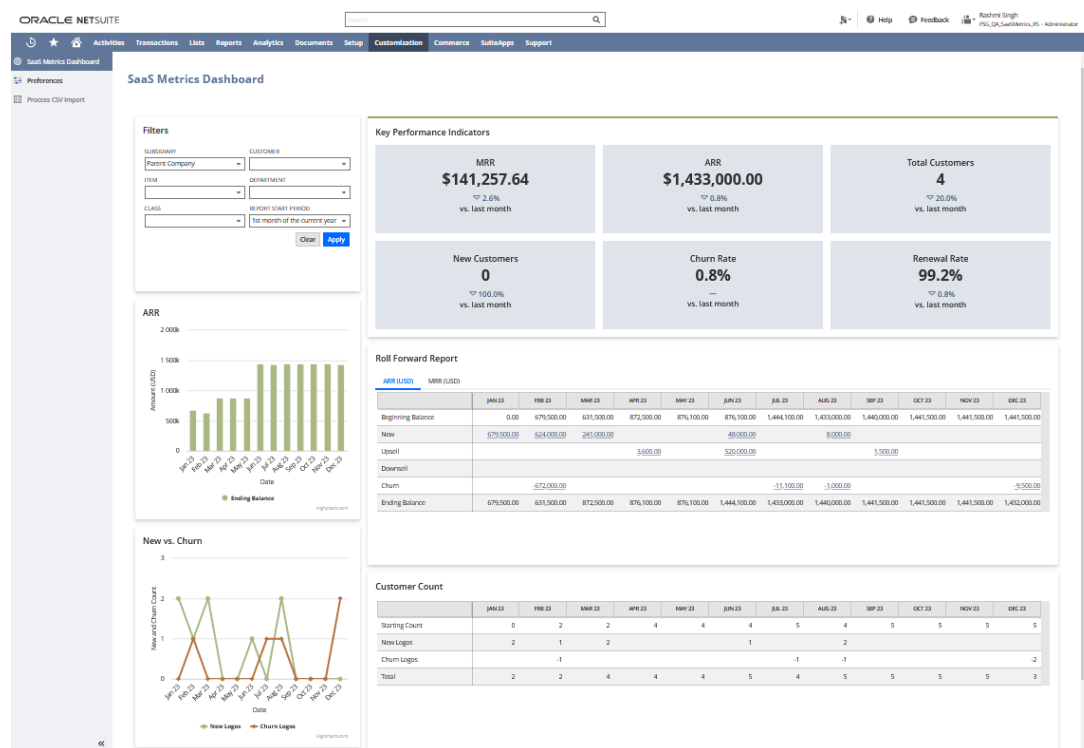
Dalším vylepšením v procesu platby faktur je přidání funkce pro směrování schválení plateb ve funkci [automatizace závazků v systému NetSuite](#). Pomocí této funkce můžete odesílat a schvalovat platby v dávkách a současně u nich zachovat přísné kontrolní mechanismy, přičemž lze zvolit typ schválení, limit pro útraty/schválení a požadovaný

počet schvalujících. Do banky se k platbě odesílají jen autorizované dodavatelské faktury, což usnadňuje řízení výdajů a snižuje riziko podvodu.

Lepší vhlad do výnosů a lepší předpovědi financí

Při hledání firemní strategie v době ekonomické nejistoty a vyšších nákladů při podnikání má přístup k přesným a aktuálním údajům ještě zásadnější význam.

Společnosti, které nabízejí software jako službu (SaaS) a jiné druhy placeného odběru, nyní získávají přístup k **panelu aplikace SaaS Metrics** umožňujícímu monitorování v reálném čase. Aplikace SuiteApp SaaS Metrics poskytuje jednoduché a snadno srozumitelné zobrazení klíčových metrik a 12měsíční dynamickou předpověď, která promítá výnosy do budoucnosti na základě vaší aktuální zákaznické základny. Pomocí panelu můžete sledovat zásadní metriky, jako jsou roční opakující se výnosy (ARR), měsíční opakující se výnosy (MRR) a míra fluktuace na úrovni podniku, z hlediska vztahu jednotlivců/pobočka nebo mezi pobočkami. Díky možnosti přechodu k detailním metrikám porozumíte základním datům a uvidíte doplňující informace.



Aktualizace **panelu 360° zobrazení hotovosti** přináší větší vhlad do peněžních toků. Aplikace SuiteApp Cash 360, podobně jako panel aplikace SaaS Metrics, poskytuje metriky a hotovostní pozice v konsolidovaném zobrazení, v zobrazení pro všechny pobočky a v zobrazení pro jednu pobočku vaší společnosti. Díky tomu, že jsou data o peněžních tocích ze všech poboček na jednom místě, mohou týmy rychle vytvářet předpovědi na blízké období, a to s denní, týdenní nebo měsíční frekvencí. Z těchto přehledů lze přecházet k

detailům pohledávek, závazků a zůstatků hotovosti, případně tyto informace exportovat do souboru CSV pro další analýzy.

Vzhledem k tomu, že jsou data v reálném čase z více zdrojů na jednom místě, lze tyto panely využít k podrobnějšímu monitorování výkonu, k identifikaci trendů a k informovanějšímu rozhodování, které bude vaši společnost posouvat vpřed.

Jednodušší zpracování daní a slev a propagačních akcí

Dvě funkce proslulé svou složitostí, a to daně a řízení slev a propagačních akcí, jsou v systému NetSuite 2023.2 jednodušší. Aplikace [SuiteTax](#) nyní podporuje více přepravních tras, takže v rámci jedné transakce lze expedovat na několik adres pomocí různých metod. Karta Expedice nyní zahrnuje pole pro daň u přepravného a balného a daňové moduly zahrnou tyto údaje do výpočtů.

Rovněž byla vylepšena aplikace [SuiteApp NetSuite Rebates and Trade Promotions](#). Nyní můžete vytvářet různé úrovně slev, které mění hodnoty na základě nejvyššího množství nebo výše peněžní částky dosažené během období dohody o slevě. Funkce automaticky vybere nejlepší nabídku pro každého zákazníka, což jej motivuje k většímu nákupu. Pro váš tým to znamená minimalizaci frustrujícího ručního procházení nabídek a vybírání té nejvhodnější, pokud je k dispozici více možností, které nelze kombinovat.

Další informace o všech aktualizacích systému NetSuite 2023.2

Systém NetSuite 2023 verze 2 obsahuje řadu zajímavých nových vylepšení v celé sadě. Více o novinkách v této verzi si můžete přečíst na stránce [Ukázka](#). Podrobnější informace naleznete v [poznámkách k verzi](#).

Především ale nezapomeňte požádat o přístup k testovacímu účtu [ukázkové verze](#). Získáte tak praktické zkušenosti s tím, jak nové možnosti fungují s vašimi daty, pracovními postupy a přizpůsobeními.

Cílem předchozího textu je nastínit obecný směr, kterým se naše produkty ubírají. Je určen pouze pro informační účely a nesmí být začleněn do žádné smlouvy. Tento dokument nepředstavuje závazek k dodání jakéhokoli materiálu, kódu nebo funkčnosti a nelze se na něj spoléhat při tvorbě nákupních rozhodnutí. Vývoj, vydání, naplánování a cena jakýchkoli funkcí produktů Oracle se může změnit a zůstává výhradně na uvážení společnosti Oracle Corporation.